



Омский региональный
фонд поддержки и развития
малого предпринимательства



ЕВРО ИНФО
КОРРЕСПОНДЕНТСКИЙ
ЦЕНТР



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Выпуск № 1 (январь)

Бюллетень Омской области о международном и межрегиональном деловом сотрудничестве



Омск 2015

Пособие для экспортно ориентированных предприятий «Как экспортировать»

Уважаемые участники внешнеэкономической деятельности!



Министерство экономического развития Российской Федерации издало пособие для экспортно ориентированных предприятий **«Как экспортировать»**.

Основная задача пособия - предоставить потенциальному экспортеру практическую информацию по реализации экспортных процедур. Пособие рассчитано на российские предприятия малого и среднего бизнеса, осуществляющие первые шаги в экспорте.

Пособие представлено в двух фундаментальных частях:

Первая часть пособия «Подготовка к экспорту: первые шаги» содержит необходимую информацию, которая позволит МСП адекватно оценить возможности и ресурсы своих предприятий, профессионально провести планирование бизнес-процессов, чтобы уверенно начать деятельность по развитию экспортного направления.

Во второй части пособия «Осуществление экспорта: Шаг за шагом» рассматриваются аспекты маркетинга и менеджмента экспортной деятельности, внешнеторговые контракты, транспортировка продукции, таможенное оформление, специальное иностранное законодательство и ряд других вопросов.

Предлагаем ознакомиться с электронной версией пособия:

["Как экспортировать" 1 часть](#)

Омская область и Пермский край заинтересованы в сотрудничестве



9 ноября с целью установления делового сотрудничества, при содействии Евро Инфо Консультационного Центра – Омская область и Торгово-промышленной палаты Омской области состоялась деловая встреча заместителя директора по финансам омского предприятия ООО «Альфа-СТД» Андрея Иноземцева и начальника отдела маркетинга и продаж ООО «Краснокамский ремонтно-механический завод» Алексея Мильчакова.

ООО «Краснокамский ремонтно-механический завод» занятый в сфере производства сельхозтехники, навесных фронтальных погрузчиков Frontlift-800 на базе трактора МТЗ, ЛМЗ, уравнительных платформ (доклевеллеров) и перегрузочного оборудования STL, а также прицепов для легковых автомобилей, КРМЗ демонстрационный центр компании SIAD заинтересовано в установлении сотрудничества с предприятиями по строительству логистических центров, складов, а также компаниями сферы машиностроения, заинтересованных в модернизации своего производства с применением промышленных роботов.

ООО «Альфа-СТД» - омская компания, специализирующаяся на производстве энергосберегающих заграждений (автоматические входные системы, перегрузочная техника и оборудование), а также их монтаже и техническом обслуживании.

В ходе омское предприятие выразило заинтересованность в приобретении перегрузочного оборудования и гаражных ворот.

«Наше предприятие обслуживает торговые комплексы «Лента» - автоматику, воротные системы. В компании есть квалифицированные сотрудники-инженеры, поэтому мы оказываем услуги по обслуживанию платформ и соответственно у наших клиентов об этом «голова не болит». В следующем году планируется строительство объекта, однако, цены на платформы, которые приобретаем мы, растут, конечно, нам интересны альтернативные варианты, которые будут иметь выгодные преимущества», - рассказал заместитель директора по финансам омского предприятия ООО «Альфа-СТД» Андрей Иноземцев.

Так, начальник отдела маркетинга и продаж ООО «Краснокамский ремонтно-механический завод» Алексей Мильчаков предложил омскому предприятию рассмотреть возможность стать региональным представителем пермского предприятия.

«Мы стараемся выстроить дилерскую сеть. В Екатеринбурге 2 дилера, кроме того наши платформы востребованы в Челябинске», - заключил Алексей Мильчаков.

По итогам переговоров стороны займутся проработкой возможностей и условий для сотрудничества в предстоящем году.

В Омске состоялся семинар по защите интеллектуальной собственности



В Омске состоялся бесплатный семинар для субъектов малого и среднего предпринимательства **«Формирование политики в сфере интеллектуальной собственности. Международный патент»**, организованный Евро Инфо Консультационным Центром – Омская область, действующим на базе Омского регионального фонда поддержки и развития малого предпринимательства.

Вел семинар управляющий партнер юридической компании NEVSKY IP LAW, преподаватель в Российской государственной академии интеллектуальной собственности, онлайн-образовательном ресурсе Netology.ru **Николай Зайченко**. Его компетенции – общее управление бизнесом и организация комплексного сопровождения проектов клиентов в сфере патентования.

В ходе семинара предприниматели в режиме живого диалога познакомились с четырьмя способами защиты интеллектуальных прав, понятием и основными этапами международного патентования по процедуре PCT. Компании получили ответы на вопросы, например, как провести патентный поиск и оценить изобретательский уровень самостоятельно, как написать заявку и в каких случаях и как можно сэкономить на консультантах, а также остановились на планировании сроков и расходов.

В заключении Николай Зайченко привел примеры удачных и неудачных кейсов патентования в ИТ-сфере и промышленном производстве.

«Интеллектуальная собственность – это нефть 21 века. Это то, на чем можно зарабатывать деньги, а кто-то зарабатывает уже сейчас. В стоимости каждой вещи, которую мы с вами оплатили до 10% – это стоимость интеллектуальных прав. Знания должны защищаться законом, все то, что Вы не защитили – Вы подарили», – рассказал Николай Зайченко.

Вопросы формирования политики в сфере интеллектуальной собственности интересны не только начинающим компаниям, но и опытным предприятиям, работающим десятки лет.

«Мы инжиниринговая компания, разрабатываем и изготавливаем различное оборудование. Информация, полученная в ходе семинара нам интересна, мы хотим быть в курсе изменений, которые происходят в сфере защиты интеллектуальной собственности. Интересна информация о практических методах, особенностях в регистрации интеллектуальной собственности. У нас есть патент, который нам приносит доход, так как мы сами разрабатываем под этим патентом оборудование», – отметил коммерческий директор ЗАО «Поликон» Денис Черемных.

Подписано соглашение о сотрудничестве в рамках европейской сети предпринимательства до 2020 года



22 декабря получен официальный ответ Европейской Комиссии о признании Enterprise Europe Network-Россия (Gate2RuBIN) в качестве **Центра Enterprise Europe Network** (далее – EEN). Соглашение о сотрудничестве в рамках EEN будет продлено на 2015-2020 г.г. Региональным представителем является **ЕИКЦ-Омская область**, действующий на базе Омского регионального фонда поддержки и развития малого предпринимательства.

Таким образом, Европейская Комиссия подтверждает свою заинтересованность и готовность к взаимодействию с российской стороной по развитию и повышению эффективности инфраструктуры поддержки экспортно-ориентированных малых и средних предприятий России и Европейского сообщества, развитию двусторонних деловых / технологических / научных контактов и сотрудничества на уровне бизнеса, что полностью соответствует приоритетам экономики России.

Сеть Евро Инфо Консультационных Центров, действующих в России, доказала, что в сложных условиях существования мировой экономики есть эффективные инструменты, которые реально помогают развитию интернационализации малого и среднего бизнеса.

Омская и Калужская области обменялись опытом поддержки предпринимательства



Видеомост организованный **Евро Инфо Консультационным Центром** – Омская область, при содействии ЕИКЦ – Калужской области, с целью установления межрегионального сотрудничества и обмена опытом состоялся в Омском региональном фонде поддержки и развития малого предпринимательства.

«Рады Вас приветствовать, рады тому, что Вы нацелены на взаимодействие с омскими предприятиями. Для нас ценен опыт поддержки предпринимательства вашего региона. Благодарим ЕИКЦ – Калужской области за содействие в организации видеомоста», - заключила начальник ЕИКЦ – Омская область Екатерина Ищенко.

В мероприятии приняли участие представители органов власти, организаций инфраструктуры поддержки бизнеса, некоммерческих партнерств и предприниматели.

Омские компании и калужские предприятия, заинтересованные в сотрудничестве, провели презентацию своей продукции.

Начальник Управления предпринимательства Министерства экономики Омской области Денис Кушнер и заместитель Министра, начальник Управления инноваций и предпринимательства Министерства экономического развития Калужской области Виолетта Комисарова обменялись опытом по формам и мерам государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в Калужской и Омской областях.

Об опыте Центров поддержки предпринимательства рассказала руководитель Центра поддержки предпринимательства Государственного фонда поддержки малого и среднего предпринимательства Калужской области Наталья Лесина и заместитель управляющего Фондом Игорь Клюев

«Центр поддержки предпринимательства оказывает информационно-консультационную помощь предпринимателям, также на базе Фонда работает горячая линия для предпринимателей и центр юридического сопровождения», - рассказал заместитель управляющего Фондом Игорь Клюев.


Планы мероприятий на 2015 год по направлению международного и межрегионального сотрудничества обсудили руководитель ЕИКЦ-Калужской области АНО «Калужское агентство поддержки малого и среднего бизнеса» Оксана Сендер, директор Центра экспортного развития Калужской области Сергей Журавлев, заместитель управляющего Фондом Андрей Меньшиков и начальник ЕИКЦ – Омская область Екатерина Ищенко

Обменялись опытом и обсудили возможные варианты сотрудничества исполнительный директор ИКТ кластер Калужской области Геннадий Калязин и президент ИТ-кластера Сибири, директор ЗАО «Деловые системы» Дмитрий Буцк.

В продолжение межрегионального сотрудничества начальник ЕИКЦ – Омская область Екатерина Ищенко пригласила предприятия Калужской области посетить Омскую область с деловым визитом.

Предстоящие мероприятия

Бизнес-миссия в г. Новосибирск и участие в Международной строительной и интерьерной выставке Sibbuild-2015 3 февраля

 Уважаемые предприниматели!
Приглашаем Вас принять участие в бизнес-миссии г. Новосибирск и Международной строительной и интерьерной выставке Sibbuild-2015.

Даты проведения мероприятия: 03-06 февраля 2015 года.

Согласно Общероссийскому рейтингу выставок и ярмарок SibBuild признана лучшей региональной выставкой России по теме «Строительство, отделочные материалы и комплектация» в номинациях «Выставочная площадь», «Профессиональный интерес», «Международное признание», «Охват рынка».

Общая площадь экспозиции SibBuild 2015 – свыше 21000 кв. м.

На выставке будут представлены такие тематические разделы, как оконные и профильные системы, архитектурное стекло, алюминиевые и стальные конструкции, ворота и автоматика, противопожарная защита, строительные материалы, металлоконструкции, кровля, фасады и изоляционные материалы, инструменты и крепеж, бетоны и др.

Сайт выставки: www.sibbuild.com

Делегация Омской области на Международной строительной и интерьерной выставке Sibbuild-2015 будет представлена коллективным стендом.

В рамках бизнес-миссии омские компании примут участие в деловых переговорах с потенциальными партнерами из г. новосибирска.

Организатор: Евро Инфо Консультационный Центр-Омская область, действующий на базе Омского регионального фонда поддержки и развития малого предпринимательства (далее – Фонд).

Условия участия:

Фонд несет расходы по организации бизнес-миссии (деловые переговоры с новосибирскими компаниями, выразившими заинтересованность в омских предприятиях, информационные материалы для компаний).

Фонд несет расходы по организации участия малого и среднего бизнеса в выставке Sibbuild-2015 (аренда выставочной площади, регистрационный взнос, подготовка макетов оформления стенда).

Компания оплачивает расходы, связанные с проживанием, питанием и трансфером своего представителя.

Подробнее: [Здесь](#).

Семинар «Создание антикризисной бизнес-модели» 25 февраля



Приглашаем руководителей и представителей субъектов малого и среднего предпринимательства на семинар «Создание антикризисной бизнес-модели»: лучшие техники снижения издержек и увеличения эффективности бизнеса в сложной экономической ситуации. Семинар состоится 25 февраля 2015 года с 10:00 до 18:00.

Автор и ведущий: Крылов Андрей Владимирович, маркетолог, управляющий партнер Living Eyes Consulting (Москва), старший преподаватель-партнер бизнес-школы при ТПП РФ и Московской ТПП.

Формат семинара:

- работа с бизнес-кейсами,
- индивидуальные и групповые упражнения,
- работа над собственным проектом,
- информационные блоки.

Ваш результат:

Получение методов и рекомендаций по снижению издержек и повышению «выживаемости» компании.

Методы поиска путей для развития, увеличения эффективности бизнеса компании.

Лучшее понимание потребительских и рыночных тенденция, в том числе действий конкурентов, собственных сильных и слабых сторон.

Подробнее: [здесь](#).

Семинар «Практика наилучших методов управления проектами в малом бизнесе» 26 февраля



Приглашаем руководителей и представителей субъектов малого и среднего предпринимательства на семинар «Практика наилучших методов управления проектами в малом бизнесе»: как снизить затраты личного времени, сотрудников, бюджета, увеличив при этом эффективность проекта. Семинар состоится 26 февраля 2015 года с 9 до 16 часов.

Автор и ведущий: Крылов Андрей Владимирович, маркетолог, управляющий партнер Living Eyes Consulting (Москва), старший преподаватель-партнер бизнес-школы при ТПП РФ и Московской ТПП.

Ваш результат:

Понять, увидеть в действии и стать активным участников использования новейших инструментов проведения рабочих групп (встреч, совещаний, генерации идей, создания общего понимания, разработку стратегии и плана действий и т.п.).

Найти ответов на свои вопросы в сфере антикризисных мер и решений бизнес-задач.

Формирование полезных знакомств и связей по специальной методике.

По итогам семинара участник получает сертификат, подтверждающий прохождение семинара у А.В. Крылова.

Подробнее: [здесь](#).

Семинар Импорт и экспорт в рамках Евразийского экономического союза 5 марта



Приглашаем представителей субъектов малого и среднего предпринимательства пройти обучение и повысить свою профессиональную компетенцию в сфере ведения внешнеэкономической деятельности по вопросам работы в рамках Евразийского экономического союза.

Евразийский экономический союз (ЕАЭС) — это экономический союз, созданный с 1 января 2015 года на базе Таможенного союза России, Казахстана и Белоруссии.

В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики.

Государствами–членами Евразийского экономического союза являются Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация.

Основной лектор:

Травинский Пётр Сергеевич – генеральный директор внешнеторговой компании, эксперт Комитета по экономической политике и предпринимательству Госдумы РФ, эксперт-консультант «Портала внешнеэкономической информации» Министерства экономического развития РФ www.ved.gov.ru, член рабочей группы при Федеральной таможенной службе РФ, член Совета Российской ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники РАТЭК, эксперт по ВЭД крупнейшего российского дистрибьютора компьютерного и офисного оборудования – компании «Мерлион».

Условия участия:

Субъект малого и среднего предпринимательства Омской области может посетить семинар по обозначенной теме – **БЕСПЛАТНО**.

В программе семинара будут рассмотрены следующие вопросы:

- Законодательная база ЕАЭС
- Практика оформления импортно-экспортных сделок между контрагентами стран-членов ЕАЭС

Подробнее: [здесь](#).

Бизнес-миссия в г. Санкт-Петербург и участие в Петербургском Партнериате малого и среднего бизнеса «Санкт-Петербург - регионы России и зарубежья» 24 марта



Уважаемые коллеги!

Приглашаем омские компании принять участие в **бизнес-миссии в г. Санкт-Петербург и в IX Петербургском Партнериате малого и среднего бизнеса «Санкт-Петербург – регионы России и зарубежья»** (далее - Партнериат) - крупнейшем в России мероприятии в области развития экономического сотрудничества и межрегиональных связей, которое состоится в период с 24 по 26 марта 2015 года в Санкт-Петербурге.

Главная цель бизнес-миссии - стимулирование межрегиональной кооперации, создание условий для конструктивного диалога и партнерства, развития деловых контактов, поиска партнеров, клиентов, инвесторов.

Партнериат является площадкой для общения руководителей российских и зарубежных отраслевых фондов, союзов и ассоциаций, руководителей и представителей промышленных предприятий и организаций Санкт-Петербурга, регионов РФ и зарубежья, осуществляющих свою деятельность в следующих отраслях:

Машиностроение (автомобилестроение, двигателестроение, оптико-механическая промышленность, электроника, приборостроение);

Металлургия и металлообработка;

Электроэнергетика и энергоэффективные решения;

Химическая промышленность, производство пластмасс и резины;

Нанотехнологии;

Экология;

Строительство и девелопмент;

Транспортные системы.

IT технологии.

Уже девятый год подряд Партнериат открывает свои двери для представителей крупного, среднего и малого бизнеса, предоставляя возможности для делового общения, установления контактов, презентации продукции и инноваций. Как и в предыдущие годы, программа мероприятия составляется с пристальным вниманием к проблемам бизнеса, с пониманием интересов и запросов участников, с профессиональным подходом к решению задач, которые сегодня стоят перед бизнес-сообществом регионов России и Санкт-Петербурга.

В рамках подготовки к бизнес-миссии возможно проведение **маркетингового исследования рынка Санкт-Петербурга** для формирования ясной картины отраслевой структуры рынка, тенденциях его развития, а также списка потенциальных партнеров.

Даты проведения: 24-26 марта 2015 года

Место проведения: КВЦ «Экспофорум», г. Санкт-Петербург

Условия участия:

Фонд несет расходы по организации бизнес-миссии (деловые переговоры с Санкт-Петербургскими компаниями, выразившими заинтересованность в омских предприятиях, информационные материалы для компаний).

Компания оплачивает расходы, связанные с трансфером до Санкт-Петербурга, проживанием и питанием своего представителя.

Подробнее: [здесь](#).

Предложения делового сотрудничества

Российские предложения:

1. Запрос №28262 Томская область

Российская компания, специализирующаяся на производстве сувенирной продукции, ищет торговых представителей в регионах РФ.

2. Запрос №28304 Пермский край

Российская компания, специализирующаяся на услугах гидрологического бурения, ищет организации в регионах РФ для постоянного партнерства, нуждающиеся в строительстве гидрологических скважин, а также нуждающиеся в буровых работах любого назначения.

3. Запрос №28328 Свердловская область

Российская компания, специализирующаяся на выполнении строительном и реставрационном проектировании любой сложности, ищет заказчиков в регионах РФ.

4. Запрос №28332 Республика Башкортостан

Российская компания, специализирующаяся в оптовой торговле метизами, хозтоварами и стройматериалами, ищет поставщиков в регионах РФ.

5. Запрос №28337 Санкт-Петербург

Российская компания, занимающаяся разработкой и реализацией товаров строительной и промышленной химии (мастика, лаки, добавки в бетон), заинтересована в поиске дистрибьютора, запрашивает субподряд и взаимное производство. Компания готова выступить дистрибьютором фирмы, производящей смежную продукцию.

6. Запрос №28349 Республика Башкортостан

Российская сельскохозяйственная компания, специализирующаяся на производстве фасованного меда и реализации мяса баранины ищет торговых представителей, потребителей в регионах РФ.

7. Запрос №28428 Мурманская область

Компания Мурманской области, торгующая замороженной рыбной продукцией от производителей Мурманской области, ищет торговых дистрибьютеров в других регионах РФ, а также предлагает свои услуги по доставке товара напрямую покупателю.

8. Запрос №28529 Ульяновская область

Российская компания, специализирующаяся на проектировании и дистрибуции высококачественных систем очистки воды для бытовых, коммерческих и производственных нужд, готова выступить торговым представителем зарекомендовавших себя производителей систем водоочистки.

Со всеми российскими предложениями можно ознакомиться на [сайте](#).

Координаты



Омский региональный
фонд поддержки и развития
малого предпринимательства

Омский региональный фонд поддержки и развития малого предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 6 этаж, 1 подъезд
тел. +7 (3812) 33-12-65
e-mail: fvv@fond-omsk.ru

www.fond-omsk.ru



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 18 и 19
тел. +7 (3812) 33-12-68, +7 (3812) 33-02-61
e-mail: ocherm@ved55.ru, bezuk@ved55.ru

www.ved55.ru

Евро Инфо Консультационный Центр – Омская область

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 16
тел. +7 (3812) 33-12-68
e-mail: office@eic-omsk.ru, eicc@omrbi.ru

www.eic-omsk.ru



Будем рады Вам помочь!