



Омский региональный
фонд поддержки и развития
малого предпринимательства



еицц

ЕВРО ИНФО
КОРРЕСПОНДЕНТСКИЙ
ЦЕНТР

ЦЕНТР
ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Выпуск № 2 (февраль)

**Бюллетень Омской области
о международном и межрегиональном
деловом сотрудничестве**



Омск 2013

Предстоящие мероприятия

Бизнес-миссия на XXII Международную универсальную выставку «Ворота в Азию» в г. Улан-Батор, Монголия 26-28 марта 2013 года



Приглашаем принять участие в бизнес-миссии на XXII международную универсальную выставку «Ворота в Азию». Выставка проводится для компаний, которые хотели бы выйти со своей продукцией или услугами на развивающийся рынок Монголии.

Разделы выставки:

- пищевая отрасль, включая пищевое оборудование,
- сельское хозяйство,
- легкая промышленность,
- строительство (строительство автодорог, промышленных и жилых зданий),
- промышленное оборудование, энергетика,
- деревообрабатывающая промышленность,
- туризм.

Условия участия: компании самостоятельно оплачивают проезд, проживание, визу и питание, деловая программа организуется за счет средств Фонда. Ориентировочная сумма затрат участника 50 000 рублей.

Регистрация до 28 февраля 2013 года.

Подробную информацию и анкету участника можно получить, обратившись в ЕИКЦ-Омская область по телефону +7 (3812) 33-12-68 или e-mail: office@eic-omsk.ru

Школа ВЭД – ТОЛЬКО для субъектов малого и среднего бизнеса Омской области

С целью оказания информационной поддержки субъектов малого и среднего бизнеса Омской области в сфере ведения внешнеэкономической деятельности Центр поддержки экспорта Омской области организует **курс обучающихся семинаров «Школа менеджера ВЭД»**, который пройдет с **27 по 30 мая 2013 года**.

Семинары будет вести приглашенный эксперт-практик в области внешнеэкономической деятельности и логистики, кандидат экономических наук Петр Сергеевич Травинский. Петр Сергеевич уже зарекомендовал себя среди Омских предпринимателей как надежный эксперт в данной области, который может поделиться не только теоретическими знаниями и цитатами из законодательства, но и привести примеры из своей обширной практики ведения внешнеэкономической деятельности.

Внешнеэкономическая деятельность - одна из наиболее сложных сфер бизнеса. Цена ошибок в этом бизнесе очень высока.

Цель данного курса – помочь участникам ВЭД избежать ошибок, минимизировать риски и оптимизировать действия при выполнении внешнеторговых операций.

Данный блок семинаров поможет Вам повысить уровень своих знаний, узнать все тонкости и нюансы этого бизнеса.



Целевая аудитория: директора компаний, руководители и сотрудники служб ВЭД и логистики, юристы компаний, занимающиеся внешнеэкономической деятельностью.

Участие в обучающем курсе бесплатное, по окончании семинаров выдается сертификат участника.

Количество слушателей семинара ограничено.

За дополнительной информацией обращайтесь в Центр поддержки экспорта Омской области.

ОАЭ – центр глобальной торговли между Востоком и Западом



В рамках проведения исследования спроса зарубежных рынков и предложений Омских компаний Объединенные Арабские Эмираты оказались одной из интересных и перспективных стран для установления и развития бизнес-сотрудничества.

Объединенные Арабские Эмираты занимают одно из первых мест в мире по доходам на душу населения (\$55 тыс.). Драйвером развития экономики ОАЭ является не только нефтяной сектор. Его доля составляет уже менее 30% в общем объеме ВВП. В ОАЭ активно развивается электроэнергетика, транспорт, водоочистка, туризм, строительный и финансовый сектор, а также обрабатывающие отрасли.

Целый ряд факторов привлекает в ОАЭ зарубежные компании: благоприятный налоговый режим, высокий уровень жизни, политическая стабильность, одна из лучших в мире инфраструктура морских и воздушных перевозок, статус центра глобальной торговли между Востоком и Западом. Эмираты входят в единое таможенное пространство стран Персидского залива с участием Саудовской Аравии, Бахрейна, Кувейта, Омана, Катара.

На рынках стран Персидского залива в настоящее время востребован широкий спектр товаров и услуг, которые могут предложить и предприятия Омской области:

- оборудование для нефтяного и газового секторов;
- оборудование для очистки емкостей;
- услуги по строительству, ремонту и реконструкции скважин;
- геофизика, сейсморазведка;
- повышение нефтеотдачи;
- электроэнергетическое оборудование;
- коммутационное и распределительное оборудование;
- оборудование для водоочистки (промышленного и мобильного);
- минеральные и органические удобрения;
- контрольно-измерительные приборы;
- противопожарное оборудование;
- лакокрасочные материалы;
- а также пищевая промышленность (молочная продукция (кроме молока); кондитерские изделия; безалкогольные напитки, включая минеральную воду; детское питание; замороженные ягоды, фрукты и овощи; замороженные обеды, закуски).

Центр поддержки экспорта Омской области при Омском региональном фонде поддержки и развития малого предпринимательства **ведет работу по установлению бизнес контактов** для реализации проекта **по экспорту продукции в страны Персидского залива**. В случае интереса за дополнительной информацией обращайтесь в Центр поддержки экспорта Омской области.

Уважаемые предприниматели!

Если Вы планируете **выйти на региональные рынки**, то приглашаем Вас **принять участие в следующих бизнес-миссиях:**

	Дата	Регион	Мероприятие
	16 – 18 апреля 2013 года	Ханты- Мансийский Автономный Округ-Югра	Бизнес-миссия в г. Ханты- Мансийск с посещением Югорского Промышленного форума
	24 – 26 апреля 2013 года	Красноярский край	Бизнес-миссия в г. Красноярск
	июнь 2013 года	Республика Чувашия	Бизнес-миссия в г. Чебоксары с посещением VI Чебоксарского экономического форума
	11 – 12 июля 2013 года	Свердловская область	Бизнес-миссия в г. Екатеринбург с посещением Международной промышленной выставки «Иннопром»
	29 – 31 октября 2013 года	Свердловская область	Бизнес-миссия в г. Екатеринбург с посещением/участием в выставке «Радуга моды»

Исследование рынка Турции

В начале 2013 года Центр поддержки экспорта Омской области начал работу по исследованию возможностей выхода Омских производителей на рынок Турции.



Первым этапом разработки вопроса стала встреча генерального директора турецкой консалтинговой компании «Ортексан» с 9 омскими компаниями - представителями малого и среднего бизнеса, среди которых:

ЗАО НТЦ «Сибмаш», ООО НПО «Центр альтернативных технологий», ООО «Полюс», ООО «Ремдизель», ООО «СтеклоДизайн», ООО НПФ «Омрезинотехника», ООО «НПО

«Диал», ООО НПО «Ультразвуковые системы», ООО НПК «Индустриальные геодезические системы».

По итогам встречи омские компании смогли более точно представить перспективы сотрудничества, скорректировать свои конечные цели и определить необходимость в проведении маркетингового исследования рынка Турции по их товару. Проект проведения маркетингового исследования рынка Турции при поддержке Омского регионального Фонда поддержки и развития малого предпринимательства начнется в конце февраля и займет 2 месяца. По итогам исследования Омскими компаниями будет принято решение о необходимости выезда в Турцию для проведения бизнес-переговоров с компаниями, выразившими интерес к сотрудничеству.



Хотелось бы отметить, что Омские компании выразили интерес не только к экспорту своей продукции, но и к созданию совместного производства, привлечению инвестиций, открытию своего представительства.

Результаты бизнес-миссии в г. Тюмень

12 – 13 февраля 2013 года состоялась бизнес – миссия представителей малого и среднего бизнеса Омской области в Тюмень, организованная Евро Инфо Корреспондентским Центром Омской и Тюменской областей.

В бизнес – миссия приняли участие 7 компаний, большинство из которых представляли строительную сферу, поэтому в первый день предприятия посетили выставку «Архитектура и строительство». Далее состоялись индивидуальные деловые переговоры, в рамках которых каждая омская компании пообщалась с 3-5 тюменскими малыми и средними предприятиями. Всего состоялось более 30 встреч. Второй день деловой поездки был связан с посещением тюменских предприятий (ЗАО «Тюменьинвестстрой ТИС», деревообрабатывающий комбинат «Красный октябрь», ООО «Карсикко дом», Тюменский технопарк).



По итогам бизнес-миссии омские предприниматели познакомились с новыми технологиями и материалами в сфере строительства, установили контакты с потенциальными партнерами и потребителями. Омская компания ООО «Синтез» заключила договор на поставку строительных смесей в г. Тюмень. Также достигнута договоренность о создании совместного предприятия, учредителями которого выступают ООО «НПП Индустриальные

Геодезические Системы» и Западно-Сибирский филиал института нефтегазовой геологии и геофизики им. А.А. Трофимука СО РАН. Совместное предприятие станет резидентом «Западно-Сибирского инновационного центра» - тюменского Технопарка - и начнет работу в рамках пилотных проектов по мониторингу территории Западной Сибири методом высокоточных спутниковых наблюдений.

ООО «Продмассив» ведет переговоры о взаимном сотрудничестве с тюменскими компаниями аналогичной сферы деятельности.



В рамках бизнес-миссии в г. Тюмень также достигнута договоренность о сотрудничестве между БУ «Омский региональный бизнес-инкубатор» и руководителями Тюменского бизнес-инкубатора и Технопарка. Участвуя в выставках, тюменский бизнес-инкубатор на своих выставочных площадях будет представлять информацию о резидентах омского инкубатора и наоборот.

Конкурс

Завершился прием заявок на конкурс «Лучший экспортер Омской области 2011 года»

В начале марта станут известны имена компаний – победителей в номинациях:

- Лучший экспортер - малое промышленное предприятие
- Лучший экспортер - среднее промышленное предприятие
- Лучший экспортер - малое сельскохозяйственное предприятие
- Лучший экспортер - среднее сельскохозяйственное предприятие
- Лучший экспортер - малое инновационное предприятие
- Лучший экспортер - среднее инновационное предприятие

Предприятия - победители получают денежные призы, специальный символ и почетный диплом «Лучшего экспортера Омской области 2011 года».

Подобное подведение итогов года для компаний экспортеров является хорошей возможностью заявить о высоком уровне качества своей продукции. К тому же, у победителей появится возможность использовать заслуженное звание «Лучший экспортер года» как инструмент маркетинговой политики компании в освоении новых рынков сбыта продукции.

Внимание!

Информационно-консультационный сектор по вопросам заключения международных контрактов проводит бесплатные консультации по вопросам таможенного оформления товаров по следующим направлениям:

- Заключение внешнеторговых контактов;
- Заполнение таможенных деклараций;
- Определение таможенной стоимости товара;
- Расчет таможенных платежей;
- Проведение таможенного контроля;
- Определение кода товара по ТН ВЭД



Консультации проводит начальник сектора – Лосев Сергей Викторович, прошедший курс обучения специалиста по таможенным операциям и получивший квалификационный аттестат Федеральной таможенной службы после успешной сдачи экзамена в Сибирском таможенном управлении.

Запись по тел. +7 (3812) 33-02-61

Предложения делового сотрудничества

Зарубежные предложения:

Запросы № 15696 Италия

- Итальянская компания, специализирующаяся на организации круизов по индивидуальным заказам по средиземноморью, заинтересована в поиске дистрибьюторов, представителей и агентов.
- Итальянское фермерское хозяйство, специализирующееся на выращивании фруктов, зерновых, оливок, производстве вина, заинтересована в торговых партнерах (агенты, дистрибьюторы, представители).
- Итальянский мореходный клуб, специализирующийся на организации различных видов обучающих курсов, относящихся к туристическому сектору, водным видам спорта, предлагает субподряд иностранным подрядчикам.
- Итальянская компания, специализирующаяся на производстве деревянной мебели, паркета, лестниц, джакузи, заинтересована в торгово-посреднических услугах (дистрибьюторы).
- Итальянская компания, специализирующаяся на механических компонентах высокой объемной точности, заинтересована в торгово-посреднических услугах и дистрибьюторах.
- Итальянская компания, специализирующаяся на оптовой и розничной торговле компонентах и фитингов для станков, предназначенных для водопроводных и газопроводных работ, а также на аренде оборудования, предлагает торгово-посреднические услуги и услуги дистрибьютора.
- Итальянская компания, специализирующаяся на разработке и создании систем внутренней проводки и технологических систем для гражданских и промышленных зданий, жилых помещений, предлагает торгово-посреднические услуги (дистрибуция), а также ищет партнеров для взаимного производства и субподряда.
- Итальянская компания, специализирующаяся на услугах доставки грузов, экспедирования, перевозки сборных грузов, авиаперевозки, складского хранения и дистрибуции, заинтересована в сотрудничестве на взаимовыгодных условиях в сфере транспорта и логистики.

Со всеми зарубежными предложениями можно ознакомиться на [сайте](#).

Предложения делового сотрудничества

Российские предложения:

1. Запрос №15765 Ивановская область

Российская компания, занимающаяся производством одеял, постельного белья и подушек, ищет торговых представителей, оптовых дистрибьюторов.

2. Запрос №15741 Калининградская область

Российская компания, специализирующаяся на производстве ворот для морозильных и холодильных камер, производственных и складских помещений, камер шоковой заморозки продукции, ищет торгового представителя для организации продаж и досборки ворот на территории РФ.

3. Запрос №15730 Саратовская область

Российская компания, занимающаяся производством современных цифровых систем контроля загазованности, электромагнитных клапанов, блоков управления технологическими процессами, ищет партнеров и дилеров для реализации своей продукции.

4. Запрос №15667 Ханты-Мансийский Автономный Округ – Югра

Российская компания, занимающаяся переработкой и продажей рыбной продукции, рыбной кулинарии, ищет партнеров (торговые компании, оптовые компании) для реализации своей продукции в регионах РФ и за рубежом. В ассортименте: рыба мороженая, филе рыбное, рыба вяленая, рыба холодного и горячего копчения, рыба соленая и пряного посола.

5. Запрос №15665 Пензенская область

Российская компания, специализирующаяся на производстве светильников и изделий из стекла, ищет торговых представителей в регионах РФ.

6. Запрос №15630 Иркутская область

Интернет-магазин фермерских эко-продуктов заинтересован в сотрудничестве с небольшими фермерскими хозяйствами, готовыми поставлять высококачественные натуральные продукты.

7. Запрос №15609 Ханты-Мансийский Автономный Округ – Югра

Российская компания, специализирующаяся на производстве различных видов варенья из клубники, яблок, югорских дикоросов, кедровых шишек, ищет дистрибьюторов, оптовые компании, торговых представителей.

8. Запрос №15599 Москва

Российская компания разработала высокоэффективную медицинскую технологию лечения и профилактики аккомодационно-рефракционных нарушений зрения и на основе данной методики производит лазерные офтальмологические аппараты для лечения глаз, а также лазерные терапевтические аппараты широкого применения. Компания запрашивает торговых представителей.

Со всеми российскими предложениями можно ознакомиться на [сайте](#).

Координаты



Омский региональный
фонд поддержки и развития
малого предпринимательства

Омский региональный фонд поддержки и развития малого предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 6 этаж, 1 подъезд
тел. +7 (3812) 33-12-65
e-mail: fvv@fond-omsk.ru

www.fond-omsk.ru

**ЦЕНТР
ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ**

Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 18 и 19
тел. +7 (3812) 33-12-68, +7 (3812) 33-02-61
e-mail: ocherm@ved55.ru, slosev@ved55.ru

www.ved55.ru

Евро Инфо Консультационный Центр – Омская область

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 16
тел. +7 (3812) 33-12-68
e-mail: office@eic-omsk.ru, eicc@omrbi.ru

www.eic-omsk.ru



Будем рады Вам помочь!