



Омский региональный  
фонд поддержки и развития  
малого предпринимательства



ЕВРО ИНФО  
КОРРЕСПОНДЕНТСКИЙ  
ЦЕНТР



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

## Выпуск № 2 (февраль)

# Бюллетень Омской области о международном и межрегиональном деловом сотрудничестве



ОМСК 2015

## По итогам 2014 года внешнеэкономическая деятельность региона возросла на 32 млн. долларов США

К Международному дню таможенника, который отмечается 26 января, Омская таможня подвела **итоги внешнеэкономической деятельности региона в 2014 году.**

Руководством таможни придается большое значение решению различных задач в области внешнеэкономической деятельности России и защиты ее экономической безопасности.

В 2014 году торговые связи Омской области поддерживались с **87 странами мира.** Страны с наибольшим объемом товарооборота: Финляндия, Азербайджан, Китай, Польша, Венгрия и Германия. Более половины всего товарооборота (63,6%) приходится на эти страны. Все перечисленные страны (кроме Германии) являются крупнейшими экспортерами. Китай проявляет активность, как в экспорте, так и в импорте.

По итогам 2014 года внешнеторговый оборот в регионе деятельности Омской таможни составил 1 млрд. 22 млн. долларов США (в том числе экспорт – 760 млн. долларов США, импорт – 262 млн. долларов США), что выше уровня аналогичного периода прошлого года на 32 млн. доллара США.

**Рост внешнеторгового оборота** обусловлен увеличением объема торговли со странами дальнего зарубежья (на 37 млн. долларов США), в большинстве своем, за счет импорта (увеличился в 1,3 раза, + 52,5 млн. долларов США). Экспорт в дальнее зарубежье уменьшился на 15,2 млн. долларов США (на 2,5%).

Основу экспорта (почти 99%) составляли пять укрупненных групп: это товары химической промышленности, каучук (с удельным весом 59,7%), топливно-энергетические товары (14,4%), машины, оборудование и транспортные средства (19,8%), продовольствие и сельскохозяйственное сырье (3,6%), и металлы и изделия из них (1,5%).

Лидирующую позицию в структуре импорта (более 85%) традиционно занимают три укрупненные группы товаров:

- машины, оборудование и транспортные средства (с удельным весом 64,8%);
- продукты химической промышленности, каучук (12,9%);
- металлы и изделия из них (8,0%).

**Внешнеэкономическую деятельность в течение прошлого года осуществляли 440 участников ВЭД.**

Подробнее: [здесь](#).

## О мерах поддержки предпринимательства омского региона рассказали членам Омской ТПП

**29 января** на базе Омской государственной областной научной библиотеки имени А. С. Пушкина состоялась очередная встреча членов Омской торгово-промышленной палаты.

С приветственным словом к участникам обратилась Вице-президент Омской ТПП, начальник отдела координации работы с членами ТПП Татьяна Панкратова.

*«Сегодня, в очередной раз, в начале года, мы организуем мероприятие о государственной поддержке. Вам расскажут о мерах поддержки, как правильно оформить документы. Я сама являюсь членом нескольких конкурсных комиссий, очень важно верно подготовить документы, для того, чтобы в итоге не получить отказа в той или иной поддержке»,* - обратилась к предпринимателям Татьяна Панкратова.

В рамках мероприятия, традиционного, вручены членские билеты новым резидентам Омской ТПП.

Во встрече, с целью информирования о существующих мерах поддержки малого и среднего предпринимательства региона, приняли участие управляющий Омским региональным фондом поддержки и развития малого предпринимательства Вячеслав Федюнин, начальники отделов развития деятельности субъектов предпринимательства Инна Хадыкина и Евро Инфо Консультационного Центра – Омская область Екатерина Ищенко.

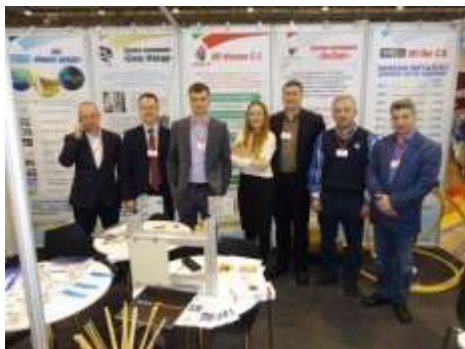
Предпринимателям рассказали о трех основных **направления поддержки малого и среднего предпринимательства, оказываемых Фондом:** консалтинг в области поиска партнеров на международных и российских региональных рынках, услуги в сфере финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства и информационно-консультационная поддержка малого и среднего предпринимательства.

Вячеслав Федюнин подробно остановился на каждом направлении, привел статистику. Так, по итогам 2014 года при содействии Центра поддержки экспорта Омской области и Евро Инфо Консультационного Центра – Омская область заключено 15 международных и 8 межрегиональных контрактов и соглашений. Общая сумма кредитов, выданных под поручительство по состоянию на первое января 2015 года составляет 4 687 399,95 тыс. руб. Кроме того, предоставлено 105 микрофинансовых займов на общую сумму 81 279,10 тыс. руб. С 2010-2014гг. Фондом оказано 8 639 консультаций, проведено 896 мероприятий.

В помощь предпринимателям на базе Фонда функционируют центр юридического сопровождения и call-центр, а в прошлом году, с целью преодоления административных барьеров в предпринимательской деятельности создан интерне-ресурс **«Барьерам – Нет!»**.

*«С Омской ТПП у нас запланированы мероприятия, в частности бизнес-миссия в Республику Беларусь. Мы готовы совместно с ТПП организовать для Вас обучающее мероприятие по любой необходимой тематике, с приглашением специалистов-экспертов. Кроме того, как я и говорил Фондом запланировано ряд обучающих мероприятий, международные и межрегиональные бизнес-миссии, маркетинговые исследования. Конечно, соответственно, Вы можете обратиться и за финансовой и информационно-консультационной поддержкой»,* - обратился к предпринимателям управляющий Фондом Вячеслав Федюнин.

## В приобретении омской арматуры заинтересованы Тюмень, Кемерово и Чита



Завершилась бизнес-миссия омских компаний в г. Новосибирск

6 омских малых и средних предприятий, занятых в различных сферах производства провели переговоры с потенциальными партнерами на **выставке SibBuild**, приуроченной к главному событию строительной отрасли Сибири и Дальнего Востока - неделе архитектуры и строительства.

Организовал деловой визит и участие омских компаний на выставке Евро Инфо Консультационный Центр – Омская область, действующий на базе Омского регионального фонда поддержки и развития малого предпринимательства. Фонд взял на себя расходы, связанные с арендой стенда, подготовкой переговоров и рекламных материалов для омской делегации.

Коллективный стенд компаний Омской области вызывал особое внимание посетителей выставки. Омичами проведено более 100 переговоров с потенциальными партнёрами из Новосибирска, Тюмени, Иркутска, Якутии, Таджикистана, Казахстана и Ирана.

В продаже ресурсосберегающих устройств омского производителя ООО «НОЛВО-РУС» на условиях дилерства заинтересованы ряд новосибирских оптовых компаний.

ИП Лях Сергей Викторович в качестве наглядных материалов для работы на выставке изготовил стол в виде шахматной доски из композитных материалов, который вызывал особый интерес у посетителей выставки и вопрос, связанный с тем, как достигнута высокая точность совмещения разного цвета композитов. Кроме того, тюменская компания заинтересована в приобретении стеклопластиковой арматуры для строительства, достигнуты первые договоренности по поставкам арматуры. Возможность использования арматуры в качестве анкерного крепежа теплоизоляции на фасаде зданий заинтересовало несколько новосибирских компаний.

*«В целом выставка для нас прошла продуктивно, много полезных контактов получили. Понятно, что интерес вызывал и шахматный стол, своей уникальной резьбой. Нам удалось встретиться с нашим партнером – поставщиком акрилового камня, который выразил заинтересованность в производстве форм по нашим заказам. Кроме тюменских предприятий, заинтересованность в применении стеклопластиковой арматуры нашего производства для строительства выразили компании из Кузбасса и Читы», -*

рассказал индивидуальный предприниматель Сергей Лях.

Заинтересованность в приобретении декоративных отделочных материалов омского индивидуального предпринимателя Фомина Сергея Сергеевича, а в частности штукатурки выразили ряд предприятий, кроме того, Сергей Фомин посетил лакокрасочный завод. По итогам встречи стороны выразили заинтересованность в сотрудничестве, ведется проработка возможных вариантов.

Казахстанская и ряд новосибирских компаний заинтересовались фасадной системой производства омского предприятия ООО «Блиц Фасад», а именно монтаж фасадов без лесов. Кроме того, новосибирская группа компаний надеяться с помощью монтажа фасадов без лесов разрешить ситуацию с одним из проблемных объектов.

В рамках встречи ООО «ТехСвет», ООО «Блиц Фасад» и ООО «Новое Кредо» с генеральным директором компании Дорхан (г. Москва) Артемом Феофеловым. В ходе переговоров, руководитель московской компании выразил заинтересованность в выполнении работ омским ООО «Блиц Фасад» по штукатурке офисных помещений и металлических ворот, подготовке и разработке технопарка компанией ООО «Новое Кредо» и производстве подвижных ограждающих конструкций предприятием ООО «ТехСвет».

Омское ООО «ТехСвет» в ходе переговоров достигла договоренностей о сотрудничестве с новосибирской компанией на условиях дилерства.

*«Стенд Омской области представил комплекс услуг в строительной сфере. Кроме того, омские предприятия ориентированы на импортозамещение. Каждая компания в своем роде уникальна и выставка стала возможностью показать это, традиционно поделиться оптом. Основная наша цель – это создание круга надежных партнеров, которые, не смотря на сегодняшнюю ситуацию, дадут возможность омским компаниям не только остаться на рынке, но и развиваться, активно работать с регионами», - рассказала специалист ЕИКЦ – Омская область Алёна Ларина.*

**Подробнее: [здесь](#).**

## В рамках сотрудничества с Казахстаном заработает международная горячая линия



13 февраля, в рамках визита в Омскую область делегации Северо-Казахстанской области Республики Казахстан состоялся **круглый стол «Развитие предпринимательства в текущих экономических условиях»**, а также подписан меморандум о сотрудничестве между Управлением предпринимательства и туризма Северо-Казахстанской области (Республика Казахстан) и Омским региональным фондом поддержки и

развития малого предпринимательства.

В рамках круглого стола омские предприниматели презентовали свою продукцию казахстанским делегатам.

*«Более сорока лет на территории Омской области мы производим и реализуем безалкогольные напитки – газированную, минеральную и питьевую воды. В 2011 мы присутствовали на полках, в частности в Петропавловске, надеемся, что потребитель не забыл нашу продукцию. Старые контакты, к сожалению, потеряны, нужны новые. Надеемся на плодотворное сотрудничество», - обратился к потенциальным партнерам руководитель отдела продаж ЗАО «Завод розлива минеральной воды «Омский» Игорь Тарасов.*

Исполнительный директор ООО «Продмассив» Елена Смирнова рассказала, что на территории Республики Казахстан омской компанией установлены партнерские отношения, регулярные поставки осуществляются в Алматы и Астану.

*«Наша компания занимается заготовкой и переработкой дикоросов – ягоды, грибы. В ассортименте предприятия – замороженные и сушеные грибы и ягоды, варенье и консервированная продукция. С компаниями Казахстана мы работаем, готовы рассматривать и других партнеров», - рассказала Елена Смирнова.*

Растительные масла, производимые омской компанией ООО «Шик» методом холодного отжима стали популярны на российской рынке, предприятие планирует выход на рынок Казахстана. Вся продукция омской компании уже прошла регистрацию в Астане и этикетки на продукции уже переведены на казахский язык.

*«Главное предприятие компании существует 23 года, а направление переработки растительных масел в течение 5 лет. Мы производим растительные масла методом холодного отжима. Линейка представлена у нас из 5 масел - это масло рыжиковое, льняное, мало семян сурепицы, расторопши и подсолнечное сыро давленное, которые нашли свою*

*популярность здесь, сейчас мы заинтересованы в выходе на рынок Казахстана. Все масла у нас фасованы и сертифицированы», - заключил директор ООО «Шик» Сергей Шилов.*

Директор Палаты предпринимателей Северо-Казахстанской области Нелли Кукушкина рассказала, что все предприниматели Республики Казахстан согласно новому законодательству стали членами палаты.

*«В настоящее время первая, важнейшая наша задача – защита интересов субъектов бизнеса в самом широком смысле, вторая – снижение административных барьеров» – подчеркнула Нелли Кукушкина.*

*«Фонд с Республикой Казахстан ведет активную работу с точки зрения установления контактов, сопровождения контрактов. В этом году запланировано две бизнес-миссии в Казахстан, с целью установления международного сотрудничества», - заключил заместитель управляющего Фондом, начальник Центра поддержки экспорта Омской области Андрей Меньшиков.*

По завершении круглого стола компании провели переговоры.

В завершении официальной части состоялось **подписание меморандума о сотрудничестве** между Управлением предпринимательства и туризма Северо-Казахстанской области (Республика Казахстан) и Омским региональным фондом поддержки и развития малого предпринимательства. Стороны будут осуществлять сотрудничество в целях налаживания и развития торгово-экономических связей между субъектами малого и среднего предпринимательства Северо-Казахстанской и Омской областей.

Кроме того, в рамках переговоров достигнута договоренность о создании **международной горячей линии** по вопросам возникающим в процессе ведения внешнеэкономической деятельности предпринимателей Омской области и Республики Казахстан в рамках сотрудничества.

**Подробнее:** [здесь](#).

# Предстоящие мероприятия

## Семинар Импорт и экспорт в рамках Евразийского экономического союза 5 марта



Приглашаем представителей субъектов малого и среднего предпринимательства пройти обучение и повысить свою профессиональную компетенцию в сфере ведения внешнеэкономической деятельности по вопросам работы в рамках Евразийского экономического союза.

**Евразийский экономический союз (ЕАЭС)** — это экономический союз, созданный с 1 января 2015 года на базе Таможенного союза России, Казахстана и Белоруссии.

В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики.

Государствами-членами Евразийского экономического союза являются Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация.

### **Основной лектор:**

Травинский Пётр Сергеевич – генеральный директор внешнеторговой компании, эксперт Комитета по экономической политике и предпринимательству Госдумы РФ, эксперт-консультант «Портала внешнеэкономической информации» Министерства экономического развития РФ [www.ved.gov.ru](http://www.ved.gov.ru), член рабочей группы при Федеральной таможенной службе РФ, член Совета Российской ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники РАТЭК, эксперт по ВЭД крупнейшего российского дистрибьютора компьютерного и офисного оборудования – компании «Мерлион».

### **Условия участия:**

Субъект малого и среднего предпринимательства Омской области может посетить семинар по обозначенной теме – **БЕСПЛАТНО**.

### **В программе семинара будут рассмотрены следующие вопросы:**

- Законодательная база ЕАЭС
- Практика оформления импортно-экспортных сделок между контрагентами стран-членов ЕАЭС

Для участия в семинарах необходимо заполнить заявку на участие до 27 февраля 2015 года и направить на электронную почту [office@eic-omsk.ru](mailto:office@eic-omsk.ru). Подробная информация по телефону 33-12-68.

**Подробнее:** [здесь](#).



**Бизнес-миссия в г. Санкт-Петербург и участие в Петербургском  
Партнериате малого и среднего бизнеса «Санкт-Петербург - регионы  
России и зарубежья»  
24 – 26 марта**



Уважаемые коллеги!

Приглашаем омские компании принять участие в **бизнес-миссии в г. Санкт-Петербург и в IX Петербургском Партнериате малого и среднего бизнеса «Санкт-Петербург – регионы России и зарубежья»** (далее - Партнериат) - крупнейшем в России мероприятии в области развития экономического сотрудничества и межрегиональных связей, которое состоится в период с 24 по 26 марта 2015 года в Санкт-Петербурге.

**Главная цель бизнес-миссии** - стимулирование межрегиональной кооперации, создание условий для конструктивного диалога и партнерства, развития деловых контактов, поиска партнеров, клиентов, инвесторов.

Партнериат является площадкой для общения руководителей российских и зарубежных отраслевых фондов, союзов и ассоциаций, руководителей и представителей промышленных предприятий и организаций Санкт-Петербурга, регионов РФ и зарубежья, осуществляющих свою деятельность в следующих отраслях:

Машиностроение (автомобилестроение, двигателестроение, оптико-механическая промышленность, электроника, приборостроение);

Металлургия и металлообработка;

Электроэнергетика и энергоэффективные решения;

Химическая промышленность, производство пластмасс и резины;

Нанотехнологии;

Экология;

Строительство и девелопмент;

Транспортные системы.

IT технологии.

Уже девятый год подряд Партнериат открывает свои двери для представителей крупного, среднего и малого бизнеса, предоставляя возможности для делового общения, установления контактов, презентации продукции и инноваций. Как и в предыдущие годы, программа мероприятия составляется с пристальным вниманием к проблемам бизнеса, с пониманием интересов и запросов участников, с профессиональным подходом к решению задач, которые сегодня стоят перед бизнес-сообществом регионов России и Санкт-Петербурга.

В рамках подготовки к бизнес-миссии возможно проведение **маркетингового исследования рынка Санкт-Петербурга** для формирования ясной картины отраслевой структуры рынка, тенденциях его развития, а также списка потенциальных партнеров.

**Даты проведения:** 24-26 марта 2015 года

**Место проведения:** КВЦ «Экспофорум», г. Санкт-Петербург

**Условия участия:**

Фонд несет расходы по организации бизнес-миссии (деловые переговоры с Санкт-петербургскими компаниями, выразившими заинтересованность в омских предприятиях, информационные материалы для компаний).

Компания оплачивает расходы, связанные с трансфером до Санкт-Петербурга, проживанием и питанием своего представителя.

**Подробнее:** [здесь](#).

**Семинар Построение стратегии устойчивого роста бизнеса на примере взаимодействия с китайскими компаниями; привлечение инвестиций из Китая**  
**8-9 апреля**



Приглашаем представителей субъектов малого и среднего предпринимательства пройти обучение и повысить свою профессиональную компетенцию в сфере работы с Китаем.

**Эксперт:** Савкин Константин Сергеевич консультант, практик; автор и ведущий практических семинаров для руководителей различного уровня на открытом рынке и программах МВА в лучших бизнес-школах России.

**ЭТОТ СЕМИНАР ДЛЯ ВАС, ЕСЛИ:**

- Вы хотите совершенствовать бизнес с Китаем.
- Желаете минимизировать многочисленные риски.
- Научиться понимать специфику взаимодействия с китайскими компаниями.

**УЖЕ ВО ВРЕМЯ СЕМИНАРА ВЫ СМОЖЕТЕ:**

- Оценить потенциальные риски бизнеса с Китаем для своей компании.
- Увидеть новые возможности для развития и защиты своего бизнеса.
- Сформировать модель личного конкурентного преимущества.

**ВАШ РЕЗУЛЬТАТ:**

- Сформированы вопросы-ответы, которые позволят создать стратегию успешного развития компании и взаимодействия с китайскими поставщиками.
- Выявлен перечень факторов риска, влияющих на бизнес и карьеру.
- Определен пошаговый план действия для достижения целей.

**ПОРЯДОК ДОСТИЖЕНИЯ РЕУЛЬТАТА:**

- Посещаете семинар: построение стратегии устойчивого роста бизнеса на примере взаимодействия с китайскими компаниями.
- Выполняете online-задания (подробная инструкция на семинаре).

**Подробнее:** [здесь](#).

## Семинар Антикризис: Стратегия и Тактика управления в условиях кризиса 10 апреля



Приглашаем представителей субъектов малого и среднего предпринимательства пройти уникальное обучение в сфере тактики работы в кризисный период времени.

### **Эксперт:**

Савкин Константин Сергеевич консультант, практик; автор и ведущий практических семинаров для руководителей различного уровня на открытом рынке и программах МВА в лучших бизнес-школах России.

### **Этот семинар для вас, если:**

Вы заинтересованы в построении антикризисной стратегии и антикризисного маркетинга в своей компании.

Стремитесь найти и развить возможности, которые представляются в кризисной ситуации.

Освоить технологии антикризисного менеджмента.

Уже во время семинара вы сможете:

Оценить проблемы, связанные с антикризисным управлением.

Понять как, используя кризис, повысить эффективность управления компанией и развить свою личную конкурентоспособность.

Освоить технологии антикризисного менеджмента.

### **Ваш результат:**

Сформируете понимание антикризисного менеджмента для себя и компании.

Научитесь применять методы анализа в оценке кризисной ситуации.

Проводить диагностику и формировать план работы компании, учитывая управление рисками в кризис.

**Подробнее:** [здесь](#).

# Предложения делового сотрудничества

## Российские предложения:

### 1. Запрос №28532 Республика Башкортостан

Российская компания, специализирующаяся на строительстве объектов энергетической и нефтегазовой отрасли, на капитальном ремонте технологического оборудования и трубопроводов, изготовлении и монтаже металлических конструкций ищет заказчиков во всех регионах РФ.

### 2. Запрос №28534 Ярославская область

Российская компания, специализирующаяся на изготовлении деталей машиностроительного назначения по чертежам заказчика, ищет клиентов в регионах РФ для выполнения их заказов.

### 3. Запрос №28553 Республика Северная Осетия – Алания

Организация, занимающаяся производством резисторов, металлоизделий, металлоконструкций, производством деталей и узлов машин, металлообработкой, ищет партнеров и дистрибьюторов на территории РФ.

### 4. Запрос №28812 Пензенская область

Российская компания, специализирующаяся на производстве мебели и изделий из массива различных пород древесины, ищет торговых представителей и производственных партнеров в регионах РФ.

### 5. Запрос №28787 Курская область

Компания, занимающаяся производством изделий из полиуретана и др. материалов, применяемые в производстве гофрокартона, упаковки и т.д. ищет партнеров в РФ, СНГ и ЕС.

### 6. Запрос №28828 Свердловская область

Российская компания, специализируется на производстве резервуарного, емкостного оборудования различного назначения, ищет партнеров (заказчиков) в других регионах РФ и странах СНГ.

### 7. Запрос №28829 Оренбургская область

Российская компания, специализирующаяся на производстве пластмассовых плит, полос, труб и профилей, ищет предприятие для установления деловых связей и производства комплектующих для пластиковой арматуры.

### 8. Запрос №28856 Смоленская область

Российская компания. Моделирование, конструирование женской одежды. Производство, реализация. Отличное качество, постоянное обновление модельного ряда. Невысокие цены. Ищем дистрибьюторов в регионах России.

Со всеми российскими предложениями можно ознакомиться на [сайте](#).

# Координаты



Омский региональный  
фонд поддержки и развития  
малого предпринимательства

Омский региональный фонд поддержки и развития малого предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 6 этаж, 1 подъезд  
тел. +7 (3812) 33-12-65  
e-mail: [fvv@fond-omsk.ru](mailto:fvv@fond-omsk.ru)

[www.fond-omsk.ru](http://www.fond-omsk.ru)



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 18 и 19  
тел. +7 (3812) 33-12-68, +7 (3812) 33-02-61  
e-mail: [ocherm@ved55.ru](mailto:ocherm@ved55.ru), [bezuk@ved55.ru](mailto:bezuk@ved55.ru)

[www.ved55.ru](http://www.ved55.ru)

Евро Инфо Консультационный Центр – Омская область



г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 16  
тел. +7 (3812) 33-12-68  
e-mail: [office@eic-omsk.ru](mailto:office@eic-omsk.ru), [eicc@omrbi.ru](mailto:eicc@omrbi.ru)

[www.eic-omsk.ru](http://www.eic-omsk.ru)

**Будем рады Вам помочь!**