



АГЕНТСТВО  
РАЗВИТИЯ И ИНВЕСТИЦИЙ  
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

**Бюллетень Омской области  
по деловой, научной и технологической  
кооперации #04**



**Омск, апрель 2017**

## Центр поддержки экспорта впервые организовал бизнес-миссию в Республику Азербайджан



В период с 2 по 6 апреля в республике Азербайджан, г. Баку состоялась бизнес-миссия для предпринимателей малого и среднего бизнеса с целью расширения географии зарубежных рынков сбыта для омской продукции.

Организатором бизнес-миссии выступил Центр поддержки экспорта, действующий на базе Агентства развития и инвестиций Омской области. Партнером биржи деловых контактов стал Азербайджанский Фонд Поощрения Экспорта и Инвестиций. Фонд Азпромо играет ключевую роль в государственно-частном диалоге, будучи мостом между инвесторами, местными производителями и Правительством.

На биржу контактов зарегистрировалось около 50 представителей азербайджанских компаний, занятых в различных отраслях машиностроения, фармацевтики, нефтехимии, электроснабжения, промышленной автоматизации и связи.

В рамках деловых мероприятий омские предприниматели провели ряд переговоров и встреч. Так, у компании «Биомедсервис», которая специализируется на розничной и оптовой продаже медикаментов прошло более пяти деловых встреч с представителями аптечных сетей и импортерами медикаментов в Азербайджане.

*«Бизнес-миссия в Баку оказалась достаточно интересной, а деловая программа насыщенной. Азербайджан развитая страна, которой есть чем гордиться. Сильно развита монополизация рынка и это касается не только фармацевтической отрасли, но и сельского хозяйства, нефтеперерабатывающей отрасли. Мы провели несколько встреч, далее планируем развивать деловые отношения»,* - рассказал директор компании «Биомедсервис» Олег Мирошник.

Компании «Зерновые линии» удалось провести переговоры с представителем Министерства сельского хозяйства республики Азербайджан. Эти переговоры являются очень важным аспектом для дальнейших деловых встреч и переговоров компании «Зерновые линии», так как, именно, Министерство контролирует все закупки зерновых культур. В течение первого дня бизнес-миссии у директора компании состоялось еще несколько индивидуальных встреч.

Участниками бизнес-миссии выступили компании «Альфа-Ойл-Сервис», которая занимается предоставлением услуг в области добычи нефти и природного газа и «Кросс-Автоматика», предоставляющая полный спектр услуг по созданию интеллектуальных автоматизированных систем в области химической,

нефтехимической, пищевой, энергетической и других отраслей промышленности. Компании провели ряд встреч с инженерными и строительными организациями из нефтяной отрасли.

Компаниям «Альфа-Ойл-Сервис», «Кросс-автоматика» и «Внешнеторгресурс» удалось побывать в крупнейшей государственной нефтяной компании Азербайджанской республики «SOCAR» и встретиться с ее представителями. Состоялась встреча с отделом бурения, где омским предпринимателям объяснили, что наш потенциал заинтересовал отдел добычи.

У компаний «СервисМонтажИнтеграция» и «Кросс-Автоматика» в ходе запланированных бизнес-миссией мероприятий состоялись деловые переговоры, а также два выезда на крупные предприятия республики Азербайджан AzGold, Azerbaijan Mining Company.

*«Наша поездка в Азербайджан состоялась впервые. Биржа деловых контактов прошла успешно, представители местных компаний активно настроены сотрудничать. У нас появилось три потенциальных заказчика, на данный момент планируются дальнейшие переговоры. Также состоялись деловые встречи с посредниками, которые работают непосредственно с крупными заказчиками. Стоит отметить поездку в Сумгаитский Технологический Парк», - поделился Александр Дударев, директор ООО «Кросс-автоматика».*

Для компании «Внешторгресурс» организовали деловую встречу в офисе международной транспортной компании Instar Logistic. В ходе переговоров достигнуты договоренности по вопросам доставки товаров и продвижения ассортимента компании «Внешторгресурс» среди клиентов транспортной компании, которые нуждаются в продукции нефтехимического сектора.

*«Делегация из Омска осталась довольна деловой поездкой и намерена расширять географию своих рынков сбыта. В этом омским предпринимателям окажут содействие специалисты нашего Центра», - отметила начальник регионального Центра поддержки экспорта Екатерина Ефремова.*

## **Омскими производителями продуктов питания и напитков заинтересовались в Пекине**



С 17 по 19 апреля Центр поддержки экспорта Омской области, действующий на базе регионального Агентства развития и инвестиций, организовал участие омских малых и средних компаний в «Азиатской международной выставке импортных и премиальных продуктов питания и напитков – 2017» в КНР, г. Пекин.

Международная выставка AIFE проводится ежегодно в Шанхае и Пекине попеременно. Компании-участники получают возможность вывести импортную продукцию на китайский рынок, повысить

узнаваемость бренда, найти новых деловых партнеров, получить инвестиции, поспособствовать развитию промышленной отрасли.

Участниками бизнес-миссии выступают экспортно ориентированные предприниматели пищевой отрасли. В выставке участвуют более 1000 экспонентов из 30 стран мира. В состав омской делегации вошли предприятия, занятые в сфере производства и реализации кондитерских изделий, консервированной и снековой продукции, мороженого и макаронных изделий.

В первый день выставки состоялось более 200 контактов. Участники выставки проявляют большой интерес к продукции омских предпринимателей.

Так, например, компания «СибХолод», в ассортименте которой более 150 наименований мороженого: пломбиры, сливочное и мороженое с заменителем молочного жира, выпускаемое в форматах: стаканы, рожки, эскимо в глазури и без и весовое мороженое, заинтересовала китайских представителей. Участники выставки оценили вкус и упаковку мороженого.

Также у китайских представителей вызвала интерес шоколадная продукция кондитерской фабрика «Сладуница». Компания «Сладуница» - один из крупнейших производителей кондитерских изделий в Западной Сибири.

Крупного дистрибьютора по Северному Китаю заинтересовали эксклюзивные метровые макароны от крупнейшего производителя макарон и муки в Западной Сибири торговой марки «Добродея».

Участники выставки компания «Сибснэк» генеральный дистрибьютор снековой продукции на территории Российской Федерации и зарубежья выяснил, что сухарики и гренки - не привычный продукт для китайского потребителя, а чипсы, напротив, очень востребованы.

Представители Торгового Дома «Сибирский» также принимают участие в выставке, являются единственными экспортёрами продукции Любинского молочноконсервного комбината. Молочноконсервной продукцией заинтересовались корейцы, поскольку данный вид товаров отсутствует на корейском рынке. Омские предприниматели надеются в лице корейских предпринимателей найти партнеров для сбыта своей продукции на зарубежные рынки.

На выставке представлены изделия кондитерской фабрики «Сладонез», которая является одним из крупнейших производителей и экспертом на рынке кондитерских изделий Сибири. Компания осуществляет прямые поставки кондитерских изделий в 25 крупнейших торговых сетей России и стран СНГ. Китайские и Леванские компании в первый день выставки провели переговоры с представителем компании «Сладонез» на предмет поставок кондитерских изделий.

*«Первый день выставки показал большой интерес со стороны китайских компаний к омским производителям. Нашим компаниям предстоит еще два дня активной выставочной работы при содействии специалистов», - отмечают в региональном Центре поддержки экспорта.*

## Омские кондитерские и макаронные изделия планируют экспортировать в Китай



Компания «Сладонеж» планирует экспортные отгрузки кондитерских изделий в ближайшие месяцы.

Представители малого и среднего бизнеса Омской области приняли участие в международной выставке импортных продуктов питания «Asia International Import Food Expo 2017 «AIFE» в Китайской Народной Республике, г. Пекин. Участие компаний организовал Центр поддержки экспорта Омской области, действующий на базе Агентства развития и

инвестиций региона.

Как сообщают организаторы, в этом году производители более чем из 30 стран мира, в числе которых Япония, Индонезия, Испания, Россия, Таиланд, Иран, Украина, Молдова, Индия, представили продукты питания на выставке. Общее количество экспонентов превысило 1000 компаний.

В состав омской делегации вошли 6 компаний, занятых в производстве продуктов питания – кондитерские изделия, мороженое, сгущенное молоко, макаронные изделия и снеговая продукция. А именно: «ТД «Сибирский холод», «Сладуница», ИП А.А. Фрик, «Сибснэк», «ТД «Торговый дом «Сибирский» и «ТПК «Сладонеж».

Товары, производимые омскими предприятиями, вызвали большой интерес со стороны предпринимателей Китайской Народной Республики, Монголии и Республики Кореи.

Так, у компании «Сладуница» в результате переговоров появилось около 5 потенциальных партнеров. Ассортимент, который «Сладуница» предполагает поставлять в Китай – это конфеты с большой долей шоколада, орехов и пралиновой массой. С потенциальными партнерами ведутся переговоры и составляются индивидуальные коммерческие предложения.

Начальник отдела маркетинга ИП Фрик А.А. Ольга Жевлакова отмечает, что ряд китайских компаний заинтересовали макаронные изделия крупного формата, макароны детской линейки для поставок их в детские сады и школьные столовые, а также во время выставки крупной сети отелей переданы образцы продукции.

*«Китайские партнеры детально изучают рынок и нацелены приехать на экскурсию на предприятие. Наша компания высоко оценивает перспективы выхода на китайский рынок и планирует сотрудничество с дистрибьюторами из Пекина и северного Китая. На данный момент идет обработка полученной информации», -* рассказала начальник отдела маркетинга Ольга Жевлакова.

Интерес у китайских партнеров вызвала снеговая продукция компании «Сибснэк», в

частности чипсы. Руководство компании приняло решение о доработке и адаптации вкусов чипсов для китайского рынка. Кроме того, компании необходимо проработать вопросы логистики.

Омское мороженое от «ТД «Сибирский Холод» пользовалось повышенным интересом со стороны посетителей выставки. Ключевым партнером компании-участника может выступить дистрибьюторская компания из Китая, которая контролирует порядка 70% российского закупа товаров и распространяет продукцию в сети китайских супермаркетов, в которых имеет эксклюзивное дистрибьюторство.

«ТД «Сибирский» выявил большую заинтересованность в своей продукции среди китайских партнеров, а также других участников выставки. На выставке у представителей компании состоялось много переговоров. На данный момент контакты потенциальных партнеров в проработке, назначаются переговоры.

Компания «ТПК «Сладонез» провела результативные переговоры с китайскими дистрибьюторами и планирует экспортные отгрузки кондитерских изделий в ближайшие месяцы. Для каждого потенциального клиента разрабатывается индивидуальное коммерческое предложение, исходя из интересующего ассортимента, условий поставки и объема заказа.

*«Нашим специалистам еще предстоит осуществлять мониторинг достигнутых результатов и оказывать информационно-консультационную поддержку компаниям. Также мы планируем оказать содействие в проверке контрагентов для омских участников выставки, подготовить экспортные контракты и помочь разобраться в формах защиты товарных знаков в Китае», -* отмечает Екатерина Ефремова начальник Центра поддержки экспорта Омской области.

## **В Омске стартовала образовательная программа РЭЦ**



К обучению по первому курсу Образовательной программы Российского экспортного центра для представителей малого и среднего предпринимательства присоединились 10 компаний из Омской области.

Представители предприятий пищевой, медицинской, сельхоз, химической промышленности, а также других отраслей экономики Омской области, заинтересованные в старте и развитии экспортной деятельности, изучат первый курс Образовательной

программы РЭЦ «Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортно-ориентированных предприятий».

В рамках курса предприниматели научатся оценивать эффективность своего бизнеса для старта экспортной деятельности, выстраивать оптимальную стратегию выхода на внешние рынки, узнают, где получить государственную поддержку для экспортеров. Кроме того, они получат знания о том, как самостоятельно определять надежность

контрагентов и анализировать экспортные риски. Курсы будут проходить в очном формате с использованием интерактивных методов обучения. Теоретическая часть будет дополнена практическими занятиями, на которых участники программы смогут поработать с реальными бизнес-кейсами по ведению экспортной деятельности.

«Цель Образовательной программы РЭЦ – формирование необходимого багажа знаний и практических навыков для успешного начала экспортной деятельности. Это поможет омским предпринимателям не ошибиться в выборе эффективной стратегии для выхода предприятия на международный рынок, поиске надежных партнеров, а также необходимых контактов для получения поддержки в ведении экспортной деятельности», – подчеркнула Екатерина Ефремова, руководитель Центра поддержки экспорта Омской области.

Четырехстороннее соглашение о реализации Образовательной программы РЭЦ в Омской области было подписано в этом году в рамках инвестиционного форума в Сочи между Российским экспортным центром, Школой экспорта РЭЦ – оператором Программы, Правительством Омской области и АО «Агентство развития и инвестиций Омской области» – региональным оператором Программы.

Всего региональным предпринимателям будут доступны 11 курсов Программы, три из которых впервые запускаются в этом году. Таким образом, Образовательная программа охватывает все этапы экспортной деятельности и дает начинающим экспортерам наиболее полный объем знаний для успешного выхода на внешние рынки.

Тренеры Программы в Омске, прошедшие аттестацию РЭЦ, проводят обучение представителей экспортно ориентированных компаний в регионе в соответствии с разработанными РЭЦ стандартами и методиками при постоянном методологическом сопровождении экспертов Образовательной программы.

## **В Омске готовится к открытию Российско-Китайский студенческий бизнес-инкубатор**



**中俄大学生商业项目孵化器**

**РОССИЙСКО-КИТАЙСКИЙ**  
студенческий бизнес-инкубатор

Российско-Китайского студенческий бизнес-инкубатор заработает в Омском регионе впервые.

Стать участником уникальной площадки для предпринимателей и инноваторов может молодой человек в возрасте от 18 до 30 лет со знанием английского языка.

Зарегистрироваться можно на сайте Российского Союза Молодежи. Направленные анкеты участников будут рассмотрены группой экспертов. Результаты конкурсного отбора станут известны 5 июня.

В этом году Российско-Китайские студенческие бизнес-инкубаторы откроются в Омске, Ульяновске, Уфе и Хабаровске. Одной из главных целей их работы является

обучение молодежи России и Китая созданию и ведению совместного бизнеса на территории двух стран.

В Омске организаторами бизнес-инкубатора станут Министерство по делам молодежи, физической культуры и спорта Омской области, Омский государственный педагогический университет при поддержке Министерства экономики Омской области.

Резиденты бизнес-инкубаторов получают возможность объединиться в команды с коллегами из Китая и совместно создавать новые проекты и технологии. Кроме того, все резиденты бизнес-инкубаторов, успешно освоившие образовательную программу, получают удостоверение о повышении квалификации и будут иметь возможность презентовать совместный проект на инвестиционных сессиях с участием представителей бизнеса России и Китая.

Активное участие в работе площадки примут руководители и эксперты крупных компаний. Они не только предложат молодым предпринимателям конкретные темы для разработки новых идей, но и смогут найти необходимые решения для развития своего бизнеса. Осенью этого года лучшие выпускники инкубаторов из России примут участие в акселерационных программах бизнес-инкубаторов на территории Китая.

## **На внесены поправки и изменения в ТН ВЭД ЕАЭС, одобрена программа взаимодействия с ЮНКТАД**



Решения, связанные с уточнением характеристик изделий, упоминаемых в единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС), а также выделением ряда товаров в отдельные подгруппы, приняты Коллегией Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) 24 апреля.

В частности, Решением Коллегии ЕЭК одобрена поправка к ТН ВЭД ЕАЭС, уточняющая значение термина «обработанные янтарь, гагат (черный янтарь)». Новая редакция предусматривает, что под это определение подпадают изделия, имеющие следующие признаки: полирование или шлифование всей поверхности, а также сверление сквозных отверстий. Это обеспечит более полное и достоверное администрирование экспортно-импортной деятельности бизнеса стран ЕАЭС и предотвратит случаи вывоза янтаря без оформления соответствующих лицензий.

Кроме того, в отдельную подгруппу ТН ВЭД ЕАЭС будут выделены бетономешалки и растворосмесители бытового значения (до 200 литров включительно), что позволит повысить прозрачность и прослеживаемость поставок этих товаров: сегодня техника для бытового использования и для строительства проходит по единой товарной подгруппе.

Одобрены проекты решений Совета ЕЭК, предусматривающие снижение с 5% до нуля



ставки ввозной таможенной пошлины Единого таможенного тарифа ЕАЭС в отношении дубильных веществ и препаратов для дубления, а также утверждение Порядка временной приостановки предоставления тарифного преференциального режима, который предусмотрен Соглашением о свободной торговле между ЕАЭС и его государствами-членами и Вьетнамом.

Коллегия ЕЭК также одобрила программу сотрудничества ЕЭК и Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) до 2019 года. Взаимодействие с ЮНКТАД будет содействовать региональной интеграции и устойчивому экономическому развитию стран ЕАЭС и нацелено на обмен опытом по вопросам оценки и анализа межстрановых цепочек добавленной стоимости с участием государств ЕАЭС.

## **X Чебоксарский экономический форум «Регионы России – новые точки роста»**

23-24 ИЮНЯ

**ЧЕБОКСАРСКИЙ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
ФОРУМ**

[chebef.cap.ru](http://chebef.cap.ru)



В период с 23 по 24 июня 2017 года в городе Чебоксары Чувашской Республики в рамках государственного праздника Дня Чувашской Республики пройдет X Чебоксарский экономический форум «Регионы России – новые точки роста» (далее – Форум).

Форум является современной площадкой для конструктивного диалога бизнеса и власти и презентации

инвестиционных проектов регионов России.

Деловая программа Форума предусматривает проведение пленарного заседания в формате международного конгресса "Международное сотрудничество: время новых решений", а также круглых столов и конференций.

Повестка Форума включает обсуждение актуальных вопросов в области повышения конкурентоспособности и имиджа регионов России, внедрения проектной деятельности в органах власти, обеспечения работы институтов и инструментов развития благоприятного инвестиционного климата, кадрового потенциала, рынка высоких технологий, укрепления экологической безопасности, развития конкуренции в субъектах Российской Федерации.

К участию в Форуме приглашены чрезвычайные и полномочные послы, представители Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации, Государственной Думы Российской Федерации, Министерства экономического развития Российской Федерации, Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, руководители российских и иностранных предприятий и банков.

Дополнительную информацию о мероприятии можно получить в Организационном комитете Форума по тел.: +7 (8352) 64-20-52.

## Вводный модуль Школы экспорта РЭЦ



Центр поддержки экспорта Омской области открывает набор на обучение по курсу **«Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортно ориентированных предприятий»** Школы экспорта РЭЦ.

Приглашаем к участию на безвозмездной основе представителей малого и среднего бизнеса, заинтересованных в развитии компании и старте экспортной деятельности.

**Дата проведения:** 25 мая 2017 г. с 09.30 до 18.00 и 26 мая 2017 г. с 09.30 до 14.00

**Место проведения:** г. Омск, ул. 70 лет Октября 25, корп. 2, Конгресс-Холл, 3 этаж, малый зал.

Образовательные курсы проходят в очном формате. Применяя интерактивные методы обучения, квалифицированный тренер передаст слушателям базовые знания по основным областям экспортной деятельности:

- инструменты первичного анализа внешних рынков и оценки надежности контрагентов;
- формы выхода на международный рынок и виды рисков, существующие в экспортной деятельности, методы их минимизации;
- оценка эффективности экспортной деятельности, а также получение знаний в области государственной поддержки экспорта.

Теоретическая часть образовательной программы подкреплена практическими занятиями с решением реальных бизнес-кейсов по реализации экспортной деятельности.

Для прохождения обучения необходимо **до 12 мая 2017 г.** (включительно):

1. Зарегистрироваться на сайте [www.exportedu.ru](http://www.exportedu.ru) (создать личный кабинет).
2. Выбрать курс «Введение в экспорт» в разделе «Календарь очного обучения» и зарегистрироваться на курс (**ОБЯЗАТЕЛЬНО** приложить копии диплома о высшем или среднем профессиональном образовании и письма-направления с места работы на прохождение обучения, образец прилагается)
3. Пройти входное тестирование из 15 вопросов (результат тестирования не влияет на возможность пройти обучение).

4. После прохождения очного обучения сдать итоговый тест и получить сертификат об обучении.

**Если возникли трудности при оформлении заявки, необходимо связаться с сотрудником Центра:**

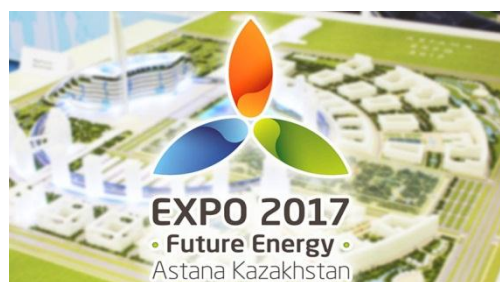
Жарков Александр, тел. +7 (3812) 40-88-77, zharkov@eic-omsk.ru

### **Справка**

Образовательная программа РЭЦ разработана Российским экспортным центром специально для обучения начинающих компаний-экспортеров, представителей малого и среднего предпринимательства (МСП), основам и ведению экспортной деятельности и повышения квалификации сотрудников региональной инфраструктуры поддержки экспорта.

Основная цель – сформировать у компаний МСП базу знаний для успешного и эффективного старта экспортной деятельности.

## **Бизнес-миссия в Астану**



Приглашаем вас принять участие в бизнес-миссии в Астану с **25 по 29 июня 2017 года**.

Целью бизнес-миссии является установление сотрудничества с предприятиями Казахстана для осуществления экспортных поставок из Омской области.

**Организатор бизнес-миссии:** Центр поддержки экспорта Омской области.

**В рамках деловой программы бизнес-миссии предусмотрены следующие мероприятия:**

- контактно-кооперационная биржа с казахстанскими компаниями;
- индивидуальные встречи с потенциальными партнерами / посещение профильных казахстанских предприятий, представляющих интерес для омских компаний;
- посещение международной специализированной выставки «Астана ЭКСПО-2017».

Бизнес-миссия деловых кругов из Омской области запланирована на даты проведения международной специализированной выставки «Астана ЭКПО-2017», в которой примут участие 100 стран и 10 международных организаций, общее число посетителей превысит 2 млн. человек.

«Астана ЭКПО-2017» – это самый масштабный проект современного Казахстана, основной темой которого станет «Энергия будущего».

«Астана ЭКСПО- 2017» ставит перед собой задачу собрать лучшие разработки в энергетической сфере, направленных на достижение равного доступа к энергии, расширения возобновляемых источников энергии, формирования энергоэффективного образа жизни и продвижения энергетической безопасности для создания новой модели глобальной энергетики.

Подробнее о выставке «Астана ЭКСПО 2017» – <https://expo2017astana.com/>

### **Центр поддержки экспорта Омской области оплачивает:**

- поиск и подбор деловых партнеров;
- организацию и проведение деловых переговоров;
- трансфер в г. Астане;
- разработку и печать презентационных материалов для участников бизнес-миссии;
- входные билеты на выставку «Астана ЭКСПО 2017» (по одному билету на компанию-участницу бизнес-миссии).

Компании самостоятельно оплачивают проезд и проживание своих представителей.

Внимание! К участию в бизнес-миссии приглашаются субъекты малого и (или) среднего предпринимательства Омской области. Количество участников ограничено! Прием заявок на участие в бизнес-миссии до 12 мая 2017 года.

**Для участия необходимо заполнить заявление и направить на электронную почту [shipitsyna@ved55ru](mailto:shipitsyna@ved55ru), [office@eic-omsk.ru](mailto:office@eic-omsk.ru).**

Участие в бизнес-миссии с Центром поддержки экспорта Омской области позволит Вам изучить целевой рынок, провести переговоры с потенциальными партнерами, заключить экспортные контракты.

**Контактное лицо:** Колоколова Анна и Князева Дарья, главные специалисты Центра поддержки экспорта Омской области, тел. +7 (3812) 40-88-77.

## **Международная промышленная выставка «EXPO-RUSSIA BELARUS 2017»**



Центр поддержки экспорта Омской области организует участие омских малых и средних компаний в 2-ой международной промышленной выставке «EXPO-RUSSIA BELARUS 2017».

**Даты проведения:** 21-23 июня 2017 года  
**Место проведения:** г. Минск, Республика Беларусь  
**Отрасли:** энергетика, машиностроение, авиация, транспорт,

связь, медицина и фармацевтика, агропромышленный комплекс, образование, химическая промышленность, высокотехнологичные и инновационные отрасли  
**Организатор:** Центр поддержки экспорта Омской области.

**Цель выставки** – развитие торгово-экономических, гуманитарных и культурных связей между Российской Федерацией, Республикой Беларусь и странами Евразийского экономического Союза.

### **Основные факты выставки:**

Дата основания: 2015 год

Общая площадь: 5000 кв.м

Место проведения: Футбольный манеж

Количество профессиональных посетителей: 2500 специалистов

Количество участников: около 200 российских и белорусских компаний

Периодичность: раз в 2 года

### **Выставка EXPO-RUSSIA BELARUS 2017 организована при поддержке:**

Совета Федерации, Государственной Думы, МИД РФ, Минэкономразвития, Минпромторга, Минэнерго, Минздрава, Росотрудничества, Посольства России в РБ, МАФМ, Национального Собрания, отраслевых министерств Республики Беларусь, Высшего Государственного Совета и других рабочих органов Союзного государства, Исполнительного комитета СНГ, Экономического совета СНГ, Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), Российско-Белорусского Делового Совета.

**Под патронатом:** Торгово-промышленной палаты Российской Федерации и Московской торгово-промышленной палаты.

Используйте свой шанс по выходу на рынок Белоруссии!

### **Условия участия:**

Центр поддержки экспорта Омской области оплачивает аренду коллективного стенда, регистрационный взнос, выставочное оборудование, разработку и изготовление информационно-презентационных материалов, организацию деловых переговоров, а также трансфер в г. Минск.

Компании несут затраты по проезду и проживанию своих представителей, по доставке выставочных образцов (при необходимости).

### **Контактное лицо по вопросам участия в выставке:**

Жарков Александр, главный специалист Центра поддержки экспорта Омской области, тел. +7 (3812) 40-88-77, zharkov@eic-omsk.ru.

В рамках подготовки к выставке возможно проведение маркетингового исследования рынка Белоруссии (на условиях софинансирования), в результате которого будет дана подробная характеристика отрасли, тенденции ее развития,

основные игроки, а также контакты потенциальных покупателей / дистрибьюторов, заинтересованных в сотрудничестве с омской компанией («горячие контакты»).

## **Бизнес миссия в г. Маньчжурия, КНР!**



Приглашаем Вас принять участие в бизнес-миссии в г. Маньчжурия, КНР.

**Даты проведения:** 01-07 июля 2017 года

**Место проведения:** г. Маньчжурия, КНР

**Отрасль:** многоотраслевая

**Организатор:** Центр поддержки экспорта Омской области

**Цель делового визита** - установление деловых связей между субъектами малого и среднего предпринимательства (далее - СМСП) Омской области с предпринимателями и государственными структурами Китайской Народной Республики для осуществления экспортных поставок из Омской области.

Между городами Омск и Маньчжурия подписан Протокол о намерениях установления побратимых отношений.

### **В рамках бизнес-миссии будут организованы:**

- биржа контактов В2В (прямые деловые переговоры) представителей омских и китайских предприятий;
- посещение и работа на 14-й Китайской (Маньчжурской) северной международной научно-технической выставке.

*Центр поддержки экспорта Омской области оплачивает:*

- Поиск и подбор деловых партнеров
- Организацию и проведение деловых переговоров
- Трансфер в г. Маньчжурия
- Разработку и печать презентационных материалов для участников бизнес-миссии

*Компании самостоятельно оплачивают проезд, проживание (частично) и командировочные расходы своего представителя.*

Участие в бизнес-миссии с Центром поддержки экспорта Омской области позволит Вам изучить целевой рынок, провести переговоры с потенциальными партнерами, заключить экспортные контракты.

В случае заинтересованности принять участие в мероприятии, просим направить заявление на участие на электронный адрес [ilyasova@eic-omsk.ru](mailto:ilyasova@eic-omsk.ru).

**Контактное лицо:** Алия Русанова, тел (3812) 40-88-77, доб. 155

# Предложения сотрудничества

23217 Российское предприятие, специализирующееся в предоставлении услуг в сфере информационных и компьютерных технологий, ищет партнеров.

23242 Компания-производитель композитной арматуры из Чувашской Республики ищет партнеров.

23333 Компания из Приморского края предлагает технологию изготовления вакуумных диафрагменных насосов.

23393 Российский разработчик и производитель высокоэффективных энергосберегающих световых приборов ищет партнеров в России и за рубежом.

23640 Российская компания, специализирующаяся на производстве и торговле пищевыми ингредиентами, ищет зарубежных партнеров для заключения договора об услугах по сбыту продукции.

2368 Болгарская компания, работающая в сфере дистрибуции и торговли мебелью для ванных комнат, предлагает посреднические услуги в сфере торговли.

23689 Немецкий производитель активированного угля из возобновляемого сырья ищет партнеров по сбыту.

23690 Французская компания, работающая в области механики, ищет субподрядные и производственные соглашения.

23691 Болгарская компания, специализирующаяся на производстве трикотажной одежды для детей, ищет дистрибьюторов.

23692 Хорватская компания, предлагающая автохтонные средиземноморские товары, ищет дистрибьюторов для европейского рынка.

23693 Французский поставщик высокопроизводительных машин для пищевой промышленности ищет коммерческих агентов.

23699 Бельгийский производитель бытовых теплиц и оборудования ищет дистрибьюторов, активно работающих в области озеленения и садоводства.

23708 Итальянская компания, специализирующаяся на производстве махровых тканей, ищет агентов и дистрибьюторов для своей продукции.

23711 Компания из Великобритании, специализирующаяся на автомобильных запасных частях, включая автомобильные лампы, ищет опытных торговых посредников, включая дистрибьюторов, агентов и производителей.

# Координаты



АГЕНТСТВО  
РАЗВИТИЯ И ИНВЕСТИЦИЙ  
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

АО «Агентство развития и инвестиций Омской области»

г. Омск, ул. 70 лет Октября, 25, к.2, 4 этаж  
тел. +7 (3812) 40-80-17  
e-mail: [arvd@mail.ru](mailto:arvd@mail.ru)

[www.arvd.ru](http://www.arvd.ru)



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
ЭКСПОРТА  
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Центр поддержки экспорта Омской области

г. Омск, ул. 70 лет Октября, 25, к.2, 4 этаж  
тел. +7 (3812) 40-88-77  
e-mail: [office@eic-omsk.ru](mailto:office@eic-omsk.ru)

[www.eic-omsk.ru](http://www.eic-omsk.ru)  
[www.ved55.ru](http://www.ved55.ru)

**Будем рады Вам помочь!**