



Омский региональный
фонд поддержки и развития
малого предпринимательства



еицц

ЕВРО ИНФО
КОРРЕСПОНДЕНТСКИЙ
ЦЕНТР



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Выпуск № 4 (апрель)

Бюллетень Омской области о международном и межрегиональном деловом сотрудничестве



Земледелие в Монголии восстановят омичи!

С 26 по 28 марта для представителей малого и среднего бизнеса Омской области, желающих выйти на развивающийся рынок Монголии, Евро Инфо Корреспондентским Центром - Омская область (далее ЕИКЦ – Омская область) организована деловая миссия. Бизнес-миссия приурочена к проходящей в Монголии XXII Международной универсальной выставке «Ворота в Азию».

В рамках бизнес-миссии состоялся круглый стол на тему «Взаимодействие и деловое сотрудничество: Россия и Монголия». Среди участников: представители Посольства РФ в Монголии, Министерства иностранных дел, Министерства экономического развития Монголии и предприниматели из России и Монголии. Начальник ЕИКЦ – Омская область Ищенко Екатерина рассказала о перспективах сотрудничества Омской области с Монголией, потенциале омской продукции, презентовала омские компании, прибывшие в составе делегации в этом году.



ИП Зиязетдинова Р.Р., занимающаяся деревообработкой, успешно провела переговоры с монгольским деревообрабатывающим заводом «Шинест» по вопросам поставки сибирских пиломатериалов в г. Улан-Батор с целью дальнейшей переработки.

Отмечена, как деликатес, для монгольского рынка продукция компании ООО «Продмассив», занятой в сфере производства и реализации продукции из местного экологически чистого дикорастущего сырья среднего ценового диапазона. Возможным потребителем могут стать рестораны европейской кухни в Монголии. Три компании, заинтересовавшиеся сотрудничеством, ожидают пробные образцы продукции.



28 марта 2013 года ООО «Аякс-Агро» и монгольский проектно-изыскательский институт подписали соглашение о намерениях по созданию совместного российско-монгольского предприятия. Предполагается реализация «Программы по проектированию орошаемого земледелия», где омская компания отвечает за техническую часть ее реализации, а монгольский институт за документационное

обеспечение.

Очевидно, что компании Монголии проявляют большой интерес к омским, с точки зрения обмена опытом и создания совместного бизнеса. По итогам участия омских бизнесменов в XXII Международной универсальной выставке «Ворота в Азию» установлены деловые контакты, ведутся переговоры, прорабатываются условия сотрудничества.

Омск наладил торговые связи с Королевством Швеция

Омский региональный фонд поддержки и развития малого предпринимательства подписал соглашение о сотрудничестве с известной шведской консалтинговой компанией. Теперь омские бизнесмены при содействии Гётеборгской торговой компании "GbgTCo" смогут ближе познакомиться с рынком этой страны.

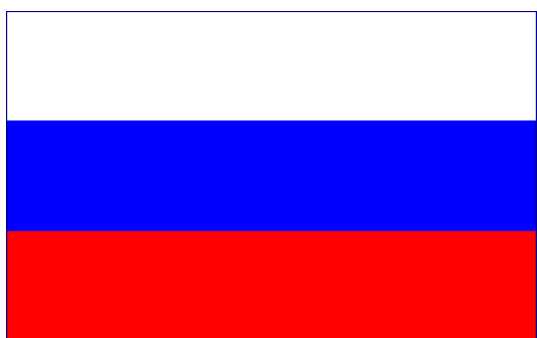
Если Вы заинтересованы в выходе на шведский рынок со своей продукцией или Вам нужна помощь в установлении контакта со шведскими фирмами - пожалуйста, свяжитесь с нами и мы поможем Вам в этом!

Компания GbgTCo на высоком профессиональном уровне оказывает весь комплекс услуг, связанных с международным экономическим консалтингом, направленным на установление деловых контактов и развитие взаимовыгодных отношений со шведскими компаниями.

Подписанное соглашение открывает омским предпринимателям следующие возможности:

- поиск потенциальных партнеров и продвижение продукции малых и средних предприятий Омской области на рынок Швеции;
- предоставление данных о заинтересованных в сотрудничестве шведских компаниях и их намерениях по установлению деловых связей с предпринимателями Омской области;
- информирование о выставках, ярмарках, конференциях и других мероприятиях, проводимых в Швеции;
- организация деловых переговоров и проведение бизнес-миссий в Швецию для предприятий Омской области;
- маркетинговая и консультационная поддержка.

Для получения более подробной информации обращайтесь в Центр поддержки экспорта по телефону 33-02-61 или электронной почте slosev@ved55.ru



Настольные книги для эффективности международного бизнеса

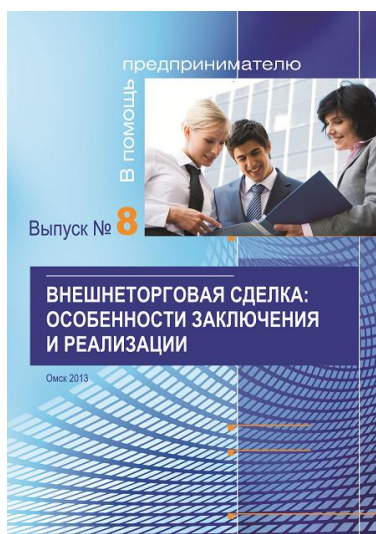
Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) является одной из наиболее сложных сфер бизнеса. Круг вопросов, которые приходится решать, регламентируется как российским законодательством, так и законодательствами стран-контрагентов, нормами международного права. Эффективность международного бизнеса во многом зависит от умения ориентироваться в таких сложных вопросах, но законодательная база в данной сфере постоянно редактируется, отследить все изменения бизнесменам зачастую не под силу.

В помощь предпринимателям, занятым внешнеэкономической деятельностью, Омским региональным фондом поддержки и развития малого предпринимательства подготовлены к выпуску 2 сборника: **«Внешнеторговая сделка: особенности заключения и реализации»** и **«Применение и возмещение НДС при экспортных и импортных операциях»**.

В сборниках представлена практическая информация от разработки концепции компании в области ВЭД до особенностей реализации сделки и таможенного оформления грузов, нормативно-правовая база налогообложения внешнеторговых операций, схема налогообложения товаров в различных таможенных процедурах, применение НДС при реализации товаров (работ, услуг) в условиях Таможенного союза, а также исчисление НДС при осуществлении посреднических внешнеторговых операций.

Сборники распространяются **бесплатно!**

Сборник могут получить **ТОЛЬКО** представители субъектов малого и среднего предпринимательства в Центре поддержки экспорта Омской области, отделе ВЭД по адресу г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 19.



А Ваши идеи нуждаются в финансировании?



Для того чтобы начать новое самостоятельное дело, предпринимателю необходимо иметь как минимум перспективную идею для бизнеса и соответствующие финансовые средства. С наличием идей, как правило, проблем не возникает, а вот со средствами дело обстоит сложнее. Значение финансового фактора возрастает вдвойне, если речь идет о новых наукоемких разработках. Подобные проекты обычно рассчитаны на несколько лет, требуют большой подготовительной работы и инвестиций, которые, в отличие от торгово-закупочных операций, начнут приносить хоть какую-то отдачу далеко не сразу (обычно после нескольких лет напряженной работы в новом направлении).

С целью продвижения проектов малых и средних предприятий Омской области по привлечению иностранных инвестиций в настоящее время **формируется единый реестр инвестиционных проектов.**

Информация будет выставлена на сайте Центра поддержки экспорта Омской области на русском и английском языках. Согласно особенностям и потребностям проектов будет определена необходимость участия в инвестиционной ярмарке за рубежом для поиска инвестора. В настоящий момент рассматривается возможность участия в подобном мероприятии в Китае осенью 2013 года.

Анкету и более подробную информацию Вы сможете найти на сайте www.ved55.ru, а также связавшись с нами по телефону (3812) 33 02 66.

Предстоящие мероприятия

Павлодарские бизнесмены едут в Омск искать деловых партнеров



23 мая 2013 года в рамках Меморандума о взаимодействии и сотрудничестве между Омским региональным фондом поддержки и развития малого предпринимательства (г. Омск) и АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» (г. Павлодар) состоится деловая миссия павлодарских предпринимателей в Омскую область.

Целью визита делегации из г. Павлодара является установление сотрудничества с представителями бизнеса Омского региона в форме обмена опытом, создании совместных предприятий, продвижении своей продукции, а также импорта продукции омской области.

В первой половине дня состоится круглый стол на тему «Развитие сотрудничества между малыми и средними предприятиями Омской и Павлодарской областей», а затем гости проведут бизнес-переговоры с представителями заинтересованных омских компаний, а также посетят омские предприятия с целью обмена опытом. Павлодарскую область представят следующие предприятия:

1. **ТОО «Галицкое»** занимается производством зерна, мяса, молока.

Цель: поиск партнеров с целью обмена опытом, закуп семян и оборудования. Интересуют омские компании, занимающиеся производством семян зерновых культур, гербицидов и пестицидов, садоводством, механизацией и машиностроением в сфере сельского хозяйства.

2. **ТОО «Крестьянское хозяйство Алтынды-ПВ»** специализируется на выращивании и продаже пшеницы, картофеля, моркови, а также производстве высококачественных бумажных изделий санитарно-бытового назначения класса А.

Цель: обмен опытом с предприятиями, выращивающими нут, закуп семян для его выращивания. Интересуют торговые компании, специализирующиеся на продаже пшеницы, картофеля, моркови, а также предприятия, занятые в сфере продажи товаров народного потребления.

3. **КХ «САГ ҮП»** занято в сфере переработки кобыльего молока в кумыс.

Цель: создание торгового представительства, а также покупка лошадей. Интересуют компании, занимающиеся разведением лошадей, торговые компании, заинтересованные в реализации кумыса, курортные зоны.

4. **ИП Агимбеков** предоставляет медицинские, парикмахерские, гостиничные и туристические услуги, розничная реализация товаров народного потребления. Цель: создание торгового представительства, обмен опытом с владельцами мини-пекарен, создание совместного предприятия в сфере туризма. Интересуют туристические фирмы, готовые стать представителями по продаже путевок жителям Омской области в курортную зону Баянаул, жемчужину Павлодарской области.

5. **ТОО «Турсун-ЕК»** по основной сфере деятельности оказывает автотранспортные услуги. В настоящее время осваивает новые направления деятельности в сфере сельского хозяйства (овощеводство, животноводство, выращивание зерновых). Цель: обмен опытом. Компанию интересует посещение предприятий, занятых в сфере сельского хозяйства.

Условия участия в бизнес переговорах: **бесплатно.**

Для участия необходимо заполнить регистрационную форму и направить организаторам **до 15 мая 2013 года.**

Школа ВЭД – ТОЛЬКО для субъектов малого и среднего бизнеса Омской области

С целью оказания информационной поддержки субъектам малого и среднего бизнеса Омской области в сфере ведения внешнеэкономической деятельности Центр поддержки экспорта Омской области организует **курс обучающих семинаров «Школа менеджера ВЭД»**, который пройдет с **27 по 30 мая 2013 года**.

Семинары будет вести приглашенный эксперт-практик в области внешнеэкономической деятельности и логистики, кандидат экономических наук Петр Сергеевич Травинский. Петр Сергеевич уже зарекомендовал себя среди омских предпринимателей как надежный эксперт в данной области, который может поделиться не только теоретическими знаниями и цитатами из законодательства, но и привести примеры из своей обширной практики ведения внешнеэкономической деятельности.

Внешиэкономическая деятельность - одна из наиболее сложных сфер бизнеса. Цена ошибок в этом бизнесе очень высока.

Цель данного курса – помочь участникам ВЭД избежать ошибок, минимизировать риски и оптимизировать действия при выполнении внешнеэкономических операций.

Данный блок семинаров поможет Вам повысить уровень своих знаний, узнать все тонкости и нюансы этого бизнеса.



Целевая аудитория: директора компаний, руководители и сотрудники служб ВЭД и логистики, юристы компаний, занимающиеся внешнеэкономической деятельностью.

Участие в обучающем курсе бесплатное, по окончании семинаров выдается сертификат участника.

Количество слушателей семинара ограничено.

Предложения делового сотрудничества

Зарубежные предложения:

1. Запрос №16135 Израиль

Израильская компания, специализирующаяся на разработке и производстве профессиональных беспроводных систем видеосвязи для индустрии вещания, заинтересована в торгово-посреднических услугах (дилеры и дистрибьюторы), а также в поиске бизнес-партнеров для создания совместного предприятия и предлагает услуги субподряда.

2. Запрос № 16483 Турция

Турецкая компания, специализирующаяся на торговле текстильной продукцией (шторы, одежда, ткань для рубашек, тонеры, оборудование), заинтересована в торгово-посреднических услугах, создании совместного предприятия и взаимного производства.

3. Запрос № 16483/2 Турция

Турецкая компания, специализирующаяся на производстве текстильных изделий (шарфы, платки, флаги), заинтересована в аутсорсинге, а также готова продать компанию или ее часть.

4. Запрос №16659 Германия

Немецкая компания ищет производителей или поставщиков качественных шкур для дальнейшей обработки.

5. Запрос №16656 Испания

Испанский производитель кухонных гарнитуров ищет новые рынки сбыта (торговых представителей в России).

6. Запрос №16652 Турция

Турецкая компания запрашивает контакты производителей масел (рапсовое, соевое, льняное и т.д.).

7. Запрос №16562 Польша

Польская компания ищет производителей натуральной российской косметики, желающих выйти на рынок Польши.

8. Запрос №15897 Испания

Испанский производитель сладостей запрашивает дистрибьюторов.

9. Запрос №15909 Израиль

Израильский производитель резиновой крошки ищет постоянный рынок сбыта.

Со всеми зарубежными предложениями можно ознакомиться на [сайте](#).

Предложения делового сотрудничества

Российские предложения:

1. Запрос №16747 Москва
Российская компания, специализирующаяся на торговле продуктами питания ищет партнёров по поставкам и сама может выступить в качестве поставщика избытков продуктов питания. Также компания запрашивает услуги логистических компаний и рассмотрит предложения по созданию совместного предприятия.
2. Запрос №16621 Мурманская область
Компания, специализирующаяся на розничной продаже строительных материалов и хозяйственных товаров предлагает свои услуги торгового представительства для производителей электротоваров и бытовой химии.
3. Запрос №16542 Мурманская область
Российская торговая компания, специализирующаяся на продаже спецодежды и формы для различных ведомств, ищет производителя рубашек (сорочек) форменных для долговременной совместной работы и возможной организации совместного производства.
4. Запрос №16490 Мурманская область
Российская компания, специализирующаяся на оказании услуг в области автосервиса, ищет производителей электромеханических устройств электрооборудования для автомобилей, комплектующих из регионов РФ.
5. Запрос №16469 Пермский край
Российская компания, специализирующаяся на производстве профильно-погонажных изделий из ПВХ, заинтересована в поиске производителей материалов (термо-переводной пленки, металлизированной и цветной, пленки ПВХ для ламинации панелей ПВХ) и производителей экструзионного оборудования для производства профильно-погонажных изделий из ПВХ в регионах РФ.
6. Запрос №16452 Мурманская область
Российская компания, занимающаяся производством и передачей тепловой энергии, ищет производителей и поставщиков энергосберегающего оборудования в регионах РФ.
7. Запрос №16399 Тюменская область
Российская компания, специализирующаяся на продаже мебели для магазинов, офисов и дома, ищет производителей мебели.
8. Запрос №16249 Астраханская область
Крестьянское фермерское хозяйство, специализирующееся на выращивании картофеля и лука, ищет оптовых покупателей на производимую продукцию.

Со всеми российскими предложениями можно ознакомиться на [сайте](#).

Координаты



Омский региональный
фонд поддержки и развития
малого предпринимательства

Омский региональный фонд поддержки и развития малого предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 6 этаж, 1 подъезд
тел. +7 (3812) 33-12-65
e-mail: fvv@fond-omsk.ru

www.fond-omsk.ru



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 18 и 19
тел. +7 (3812) 33-12-68, +7 (3812) 33-02-61
e-mail: ocherm@ved55.ru, slosev@ved55.ru

www.ved55.ru

Евро Инфо Консультационный Центр – Омская область

г. Омск, ул. Булатова 100, 5 этаж, каб. 16
тел. +7 (3812) 33-12-68
e-mail: office@eic-omsk.ru, eicc@omrbi.ru

www.eic-omsk.ru



Будем рады Вам помочь!